

Seminarübersicht

Besuchen Sie auch unsere Internetseite

www.vdi-fortbildung.de

Ihre Ansprechpartner im VDI-Haus

Johann Konradt:	0711 13163-19	konradt@vdi-suedwest.de	Bildungsreferat
Cora Stepper:	0711 13163-42	stepper@vdi-suedwest.de	Bildungsreferat
Marlene Waltl:	0711 13163-16	anmeldung@vdi-suedwest.de	Organisation



10.05.2023 bis 11.05.2023

Servicetechniker im Umgang mit dem Kunden

Meine Rolle als Servicetechniker - Grundregeln im Umgang mit dem Kunden - Gespräche gut vorbereiten - Das eigene Unternehmen positiv vertreten - Konfliktgespräche gekonnt führen

23.05.2023 bis 24.05.2023

Maßhaltigkeit von Kunststoff-Formteilen

Die funktions- und kostenbewusste Tolerierung - Kunststofftechnische Grundlagen für die Maßtolerierung - Vorstellung und detaillierte Erklärung der DIN 16742 und die ISO 20457-Toleranzbewusste Gestaltung von Kunststoff-Formteilen

23.05.2023 bis 24.05.2023

Mit Planung und Teamarbeit Produktkosten effizient senken

Überteuerte Produkte und reduzierte Gewinnmargen? So haben Sie Kosten Ihrer Produkte schon ab dem Entwicklungsprozess in Griff! - Wie die Kosten von Beginn an in das Entwicklungsprojekt einbezogen, strukturiert, geplant, überwacht und verfolgt werden, erfahren Sie in diesem Seminar.

23.05.2023 bis 24.05.2023

Sicherheitstechnik im Maschinen- und Anlagenbau

Von der Risikobeurteilung zur Entscheidung über Schutzmaßnahmen - Technische Schutzmaßnahmen, technische Regeln aus den 10 wichtigsten Sicherheitsnormen - Trennende und nicht trennende Schutzeinrichtungen - Schutzmaßnahmen in verketteten Anlagen und bei „hängenden“ Achsen - Sicherheit von Roboteranwendungen - Sicherheit bei Transport und Instandhaltung

23.05.2023 bis 23.05.2023

Kompaktseminar: Besser verhandeln durch die "Brille" des Einkäufers

Preisakzeptanz beim Einkauf schaffen. Die Beweggründe der Einkäufer verstehen – die Verhandlungsstrategie darauf abstimmen. Einkäufer-„Angriffe“ abwehren mit Insider-Wissen. „Preis-Drücker“ erkennen und aussichtsreich kontern.

23.05.2023 bis 24.05.2023

Form- und Lagetolerierung

Die Inhalte der neuen internationalen Normen richtig umsetzen. Wahl eines geeigneten Tolerierungsprinzips. Normgerechte Zeichnungseintragung. Fertigungs-, funktions- und prüfgerechte Festlegung von Bezügen. Fehlerhafte und missverständliche Eintragungen erkennen und sicher beseitigen. Verminderung der Fertigungs- und Prüfkosten. Konstruktionszeichnungen vereinfachen durch Einbindung von 3D-CAD-Modellen. Erkennen von Einsparungspotenzialen. Haftungsrisiken vermindern

24.05.2023 bis 25.05.2023

Anforderungen an Betreiber Kritischer Infrastrukturen:

Prüfverfahrenskompetenz nach § 8a (3) BSIG

Kritische Infrastrukturen und das IT-Sicherheitsgesetz - Die BSI-Kritisverordnung - Die Prüfgrundlage - Gesetzliche Regelungen zu Nachweisen

15.06.2023 bis 15.06.2023

Technische Dokumentation und Produkthaftung in den USA

Wie wird ein Anwalt in den USA „angreifen“? - Warum ein „Angriff“ über die Dokumentation leichter ist als über Fehler bei Konstruktion oder Fertigung - Wie man das Risiko minimieren und potenzielle Angriffspunkte absichern kann - Elemente einer US-tauglichen Dokumentation

16.06.2023 bis 16.06.2023

Komplexität managen und Überblick behalten – gar nicht so kompliziert

Komplexität allgemein und in der produzierenden Industrie speziell - Strategischer Umgang mit Komplexität - Software Tools für Komplexitätsmanagement - Praxisbeispiele

20.06.2023 bis 21.06.2023

Don't work hard, work smart! Prioritäten erkennen und durchsetzen

Situationsanalyse - was ist mit mir los? - Ziele - welches genau sind meine Ziele? - Prioritäten richtig setzen und auch gegen Widerstände durchsetzen - Einflussfaktoren auf die eigene Leistung kennen und berücksichtigen - Zeitdiebe erkennen, Ursachen analysieren und Lösungen finden - „Power-Talking“ in der Kommunikation anwenden - Motivationsfaktoren und deren Einfluss erkennen - Den eigenen Arbeitsstil optimieren - Work-Life-Balance (wieder) erlangen - Den Erfolg langfristig sichern

21.06.2023 bis 22.06.2023

Ausbildung SicherheitsmanagerIN Industrielle Systeme ICS gemäß ISO 27001, IEC 62443 und BSI-Grundschutz

Vorstellung der ISO 27000 Normenreihe - Vergleich ISO 27001 und BSI-Grundschutz - Kritische Infrastrukturen und BSI-Gesetz - Vorstellung IEC 62443-Normenreihe - Vorstellung Sicherheitskataloge der BNetzA - Informationssicherheitsmanagementsysteme im industriellen Kontext - Einführung Risikomanagement - Einführung Geschäftsfortführung/BCM nach ISO 22301

22.06.2023 bis 23.06.2023

Optimale Arbeitsvorbereitung in Produktion & Fertigung

-Ziele und Aufgaben der Arbeitsvorbereitung - Rahmenbedingungen der Leistungserstellung - Arbeitsvorbereitung als Controlling der innerbetrieblichen Supply Chain - Materialfluss und Fertigung im Kundentakt - Das ganzheitliche Arbeitsvorbereitungskonzept - Erfolgsfaktoren und Praxistipps - Übungen und Fallbeispiele aus der betrieblichen Praxis

22.06.2023 bis 22.06.2023

Preisverhandlungen mit Großkunden – Strategie – Taktik – Psychologie

Typische Preissenkungs-Forderungen im Großkunden-Umfeld, Strategie, Taktik, Psychologie und Dramaturgie in Preis-Gesprächen. Den Entscheidungsprozess frühzeitig zu beeinflussen. Die „Waffenkammer“ der Verhandlungs-Hebel und -Tools. Einkäufer-Strategien proaktiv begegnen und profitabel für uns nutzen. Die Persönlichkeit als entscheidendes Verhandlungselement.

26.06.2023 bis 26.06.2023

Offensive Vermarktung von Serviceleistungen bei technischen Produkten

Moderne industrielle Serviceleistungen - Nutzenpotenziale von Serviceleistungen für Industriegüterhersteller - Typische Defizite beim Vermarkten von Serviceleistungen - Erfolgsfaktoren für den systematischen Ausbau des Servicegeschäfts - Initiierung und aktive Begleitung eines professionellen Servicemarketing

26.06.2023 bis 28.06.2023

Agiles Projektmanagement mit Scrum – mit Intensiv-Vorbereitung (PSM I) und Zugang zur Prüfung

Vor- und Nachteile von Scrum im Vergleich zu traditionellem Projektmanagement - Das Scrum-Team: Und wo bleibt der Projektleiter/Projektmanager? - Überblick über die Aufgaben verschaffen: Product Backlog und - Customer Stories - Sprint? – WAS soll WIE geliefert werden? - Scrum für verteilte/remote Teams – Erfolgsfaktoren - Team-Entwicklung (und wie man Fehlentwicklungen vermeiden kann) - Hybride: „Traditionelles“ Projektmanagement und -Scrum - Projektgestaltung - Vorbereitung auf die Scrum-Zertifizierung

11.07.2023 bis 12.07.2023

Führen ohne Macht

Wie motiviere ich Mitarbeiter verschiedener Bereiche dazu, sich für eine gemeinsame Aufgabe zu engagieren? Klare und eindeutige Kommunikation. Eindeutige Ziele und Vereinbarungen. Persönliche Stärke und Durchsetzungsvermögen. Konfliktreiche Situationen vermeiden, erkennen und lösen. Fallbeispiele und praktische Übungen.

11.07.2023 bis 12.07.2023

Erfolgreicher Vertrieb komplexer, erklärungsbedürftiger Produkte

Besonderheiten im Vertrieb von stark erklärungsbedürftigen Produkten - Erfolgsfaktoren der einzelnen Stufen des Vertriebsprozesses - Tipps zur Positionierung - Zielgruppenorientierter Vertrieb - Vertriebsaktivitäten strukturiert umsetzen - Der telefonische Erstkontakt - Nachverfolgung und Verhandlung von Angeboten

13.07.2023 bis 13.07.2023

Intelligent und automatisiert: Der Einsatz von KI in Marketing und CRM

Aktuelle Studien und Markttrends für digitales Marketing und Vertrieb. Überblick über die Systemlandschaft. Daten für die 360-Grad-Sicht auf den Kunden. Analytisches CRM und KI. KI-Grundmodelle. Marketing Automation. Leadscoring und Kundenbewertung. Customer Churn Analysis und Prevention. Intelligente Assistenten. Open-Source-Systeme

13.07.2023 bis 13.07.2023

Präzise Anforderungsanalyse - Requirements Engineering in der Praxis

Systematik und Praxis des Requirements Engineering - Techniken zur Erhebung und Analyse von Anforderungen - Methoden, um Quellen (Anforderungen) richtig zu validieren - Review und Verifikation von Anforderungen - Dokumentation: Aufbau des Systemlastenhefts und Formulieren von Anforderungen - Kosten-Nutzen-Betrachtungen beim Einsatz von Requirements-Engineering-Techniken

13.07.2023 bis 14.07.2023

Projektmanagement für erfahrene Projektleiter - Projektleiter-Training

Die Rolle des Projektleiters – Der Projektleiter als Führungskraft - Führen mit Zielen, aber häufig ohne Weisungsbefugnis - Team und Stakeholder durch klare Kommunikation einbinden - Projekte sorgfältig initiieren, planen und steuern - Risiken im Projekt erkennen, bewerten und managen - Agile Projektmanagement-Methoden auswählen und anpassen

13.07.2023 bis 14.07.2023

Führen mit Emotionaler Intelligenz und Menschenkenntnis

Meine „roten Knöpfe“: Automatische Reaktionen analysieren und steuern - Klarheit über eigene Emotionen gewinnen und das Gefühlschaos beseitigen - Steuerungsmechanismen für eigene Gefühle und Handlungen - Schwierige Gesprächspartner und Persönlichkeitstypen besser einschätzen - Empathie für die Erreichung von Zielen einsetzen - Negative Wechselwirkungen mit anderen durchbrechen und in eine konstruktive Richtung lenken

18.07.2023 bis 19.07.2023

Technische Dokumentation kompakt

Was ist heute Stand der Technik? - Hinweise zu Methoden und Software - Anforderungen aus Gesetzen und Normen - Adressatengerecht recherchieren und texten - Standardisierungs-Techniken - Ein „Hilfe zur Selbsthilfe“-Paket - Basis-Know-how auf die Schnelle

18.07.2023 bis 21.07.2023

Ausbildung: Informationssicherheitsbeauftragter (ISB) Chief Information Security Officer (CISO) nach ISO 27001 und 27002

Inhalt IT-Sicherheitsbeauftragter: Grundsätze der Informationssicherheit, ISO 27001 / 27002 - Informationssicherheits-Managementsystem (ISMS) - IT Compliance / IT Governance, Informationssicherheitsleitlinie, Sicherheitsstrategie / -ziele - Überblick ITIL / COBIT - Aufgaben des ITSiBe (Planung, Kontrolle und Steuerung) - IT Controlling / IT Scorecard - IT-Sicherheitsgesetz - KRITIS, UP KRITIS und branchenspezifische Mindestanforderungen - Sicherheitsoptimierung und Sicherheitsrisiken - Sicherheitsmanagement in der Praxis - Durchführung eines Basis-Sicherheitschecks - Entwicklung eines Maßnahmenplans für organisatorische, technische sowie infrastrukturelle und personelle Maßnahmen - Aufbau und Bedeutung eines IT-Sicherheitsmanagements - Übersicht der BSI IT-Grundschutz-Kataloge und -Standards - Umsetzung des Informationssicherheitsprozesses - Risikomanagement gemäß ISO 31000, Risk Assessment, Risikoanalyse - IT-Sicherheitszertifizierungen und Auditierung sowie deren Durchführung - Business Continuity Management (BCM) gemäß ISO 22301 - Business Impact Analyse (BIA) - Erstellung eines IT-Notfallkonzeptes und IT-Sicherheitskonzeptes - Netzwerksicherheit - Bedrohungen / Maßnahmen - Datenschutzrecht BDS

21.07.2023 bis 21.07.2023

Erfolgreiche Neukunden-Akquise mit Social Selling via LinkedIn und XING

B2B Social Selling Basics für relevante soziale Netzwerke: LinkedIn & Xing. Schnelle Wege Ihr eigenes Profil für maximale Sogwirkung zu optimieren. Quick-Win direkt umgesetzt: Wie Sie über 1.000 neue Kontakte/Monat aus Ihrer Zielgruppe bekommen. 3 erfolgreiche Methoden für den Aufbau der ersten Kontakte. Deep Dive: Wie Sie mittels Story Telling immer im Kopf Ihrer Kunden bleiben und welche Inhalte am meisten Aufmerksamkeit bei Ihren Kunden schaffen. Live Umsetzung an echten Fällen aus der Zielgruppe anhand bereits bestätigter Kontakte. Texte für die vernetzungswirksame Erst-Ansprache und aktivierende Anschreiben für Bestandskunden. Bonus: Wie Sie vor Ihrem Wettbewerb erfahren wer aktuell Interesse an Ihren Produkten und Leistungen hat.

25.07.2023 bis 26.07.2023

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Die ersten 100 Tage als Führungskraft. Führen zwischen Kollegialität und Loyalität. Den eigenen Führungsstil entwickeln: Der Weg zur Führungspersönlichkeit. Was sind die typischen Aufgaben einer Führungskraft? Instrumente und Werkzeuge der Führung. Welche Führungsqualitäten besitze ich, und welche brauche ich zusätzlich?

27.07.2023 bis 28.07.2023

Trotz Dauerstress gesund und leistungsfähig bleiben

Gut Planen und Prioritäten richtig setzen - Die wirkungsvolle Organisation des Schreibtisches - Das „Glück“ der Unerreichbarkeit - Wie man Stress nachhaltig bewältigen kann - Fitness steigern durch Bewegung, Ernährung und Entspannung - Für sich immer wieder prüfen: Was ist wirklich wichtig im Leben?

12.09.2023 bis 09.11.2023

Ausbildung FachreferentIN Sicherheitstechnik im Maschinen- und Anlagenbau 4 Module über 11 Tage

Eine Standardausbildung zum „Sicherheitstechniker“ existiert gegenwärtig nicht; Diese Lücke schließt der VDI durch die Ausbildung zum „Fachreferent/in Sicherheitstechnik im Maschinenbau“: Einordnung von Produkten in die Geltungsbereiche der EU-Richtlinien und Erarbeitung eines entsprechenden Maßnahmenplanes - Integration der relevanten Aufgaben in die Unternehmensabläufe, Koordination der Aktivitäten zu CE-Kennzeichnung - Durchführung und Dokumentation von Risikobeurteilungen - Auswahl und Auslegung von mechanischen Schutzeinrichtungen - Definition, Umsetzung und Verifikation von sicherheitsbezogenen Steuerungsfunktionen

12.09.2023 bis 13.09.2023

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Die ersten 100 Tage als Führungskraft. Führen zwischen Kollegialität und Loyalität. Den eigenen Führungsstil entwickeln: Der Weg zur Führungspersönlichkeit. Was sind die typischen Aufgaben einer Führungskraft? Instrumente und Werkzeuge der Führung. Welche Führungsqualitäten besitze ich, und welche brauche ich zusätzlich?

12.09.2023 bis 15.09.2023

Ausbildung: Informationssicherheitsbeauftragter (ISB) Chief Information Security Officer (CISO) nach ISO 27001 und 27002

Inhalt IT-Sicherheitsbeauftragter: Grundsätze der Informationssicherheit, ISO 27001 / 27002 - Informationssicherheits-Managementsystem (ISMS) - IT Compliance / IT Governance, Informationssicherheitsleitlinie, Sicherheitsstrategie / -ziele - Überblick ITIL / COBIT - Aufgaben des ITSiBe (Planung, Kontrolle und Steuerung) - IT Controlling / IT Scorecard - IT-Sicherheitsgesetz - KRITIS, UP KRITIS und branchenspezifische Mindestanforderungen - Sicherheitsoptimierung und Sicherheitsrisiken - Sicherheitsmanagement in der Praxis - Durchführung eines Basis-Sicherheitschecks - Entwicklung eines Maßnahmenplans für organisatorische, technische sowie infrastrukturelle und personelle Maßnahmen - Aufbau und Bedeutung eines IT-Sicherheitsmanagements - Übersicht der BSI IT-Grundschutz-Kataloge und -Standards - Umsetzung des Informationssicherheitsprozesses - Risikomanagement gemäß ISO 31000, Risk Assessment, Risikoanalyse - IT-Sicherheitszertifizierungen und Auditierung sowie deren Durchführung - Business Continuity Management (BCM) gemäß ISO 22301 - Business Impact Analyse (BIA) - Erstellung eines IT-Notfallkonzeptes und IT-Sicherheitskonzeptes - Netzwerksicherheit - Bedrohungen / Maßnahmen - Datenschutzrecht BDS

12.09.2023 bis 14.09.2023

CE-Kennzeichnung - Anforderungen und praktische Umsetzung

Gründliche Einführung in die Geltungsbereiche und Anforderungen der bedeutendsten EG-Richtlinien - Wege zur praktischen Umsetzung der EU-Konformität im Unternehmen - Aufgaben der Bereiche Vertrieb, Entwicklung und Konstruktion, Produktion bezüglich der CE-Kennzeichnung - Verantwortung der Unternehmensleitung und Entscheidungsträger - Bedeutung und Umsetzung der Änderungen durch die Neufassungen der Richtlinien im sog. „Alignment-Package“ der EU

12.09.2023 bis 13.09.2023

Technische Dokumentation - Betriebs- und Gebrauchsanleitungen

EU-Konformität – Bedeutung und Konsequenzen - Handlungsbedarf für Hersteller und Händler! - Sicherheitsgerechte Betriebsanleitungen - Inhalt und Aufbau des Kapitels „Sicherheit“ - Sicherheits- und Warnhinweise richtig formulieren und gestalten - Umsetzung von der EU-Norm IEC/EN 82079-1

14.09.2023 bis 15.09.2023

Von der Funktion zur Toleranz – der Prozess zur Form- und Lagetolerierung

Methodische Vorgehensweise - Anforderung und Funktionen - Übersicht der geometrischen Funktionsarten - Kriterien zu Beurteilung der Funktionseinhaltung - Fügefolge und Fertigungsprozesse - Ausrichtung der Bauteile - Vergabe der Bezüge - Toleranzvergabe nach GPS Standard entsprechend DIN/ISO (Geometrische Produkt-Spezifikation) - Toleranzmanagement im Entwicklungsprozess

15.09.2023 bis 15.09.2023

Preisverhandlungen mit Großkunden – Strategie – Taktik – Psychologie

Typische Preissenkungs-Forderungen im Großkunden-Umfeld, Strategie, Taktik, Psychologie und Dramaturgie in Preis-Gesprächen. Den Entscheidungsprozess frühzeitig zu beeinflussen. Die „Waffenkammer“ der Verhandlungs-Hebel und -Tools. Einkäufer-Strategien proaktiv begegnen und profitabel für uns nutzen. Die Persönlichkeit als entscheidendes Verhandlungselement.

19.09.2023 bis 20.09.2023

Agil führen, Selbstorganisation fördern: Führung im komplexen Arbeitsumfeld

Identifikation von Schwierigkeiten und aufsetzen der entsprechenden Lösungsmaßnahmen in Veränderungsprozessen, Veränderungen im Team erfolgreich begleiten (Change-Management), (Agile) Führungsinstrumente und moderne Fehlerkultur, Erfolgsfaktor Kommunikation – die richtigen Werkzeuge in Konfliktsituationen, Team-Identifikation & Motivation, Widerstände erfolgreich lösen als Change-Agent

19.09.2023 bis 20.09.2023

Projektmanagement - Die Wirklichkeit ist anders

Projektstruktur, Projektteam, Organisation und Management - Der Projektmanagement-Prozess - Welche Eigenschaften braucht es für ein erfolgreiches Projektmanagement? - Was sind Erfolgsfaktoren eines Projekts? Wie kann ich diese beeinflussen und fördern? - Wie ermittle ich Projektziele? Wie klärt man einen Projektauftrag? - Wie behalte ich Risiken und Gefahren im Blick? - Welche Tools/ Methoden helfen wirklich, um die Planung eines Projekts im Griff zu haben? - Wie steuere ich als Projektleitung, damit mein Projekt erfolgreich zum Abschluss kommt? - Der Herdplatteneffekt und seine Anziehungskraft - Der Mensch als Mittel oder im Mittelpunkt der Projektarbeit? - Kommunikation, Teamentwicklung, Umgang mit Konflikten

21.09.2023 bis 22.09.2023

Modernes industrielles Lagermanagement - Professionell, effizient, flexibel

Grundlagen Lagermanagement - Basisgrößen im Lager, Lager-/Logistik Kennzahlen - Prozesse im Lager - Ziele eines modernen Lagermanagements, Roadmap, Lagercontrolling - Bewertungs-/Analysewerkzeuge für bestehende Lagersysteme - Prozessstabilisierungs- und Optimierungsmethoden - Aktuelle Trends und Ausblick Industrie 4.0 - Begleitende Praxisbeispiele

21.09.2023 bis 22.09.2023

"Hart aber fair" - klarer Kopf bei Verhandlungen und Konfliktgesprächen

Trennung zwischen Sach- und Beziehungsebene - Strategien, um die eigenen Verhandlungsziele effektiver zu erreichen - Das Harvard-Verhandlungs-Modell - Was tun bei festgefahrenen Verhandlungen? - Deeskalationstechniken - Fälle, Beispiele und praxisnahe Übungen

21.09.2023 bis 22.09.2023

Stress reduzieren - Resilienz stärken

Persönliche Standortanalyse – Wo stehe ich? - Stressmechanismen verstehen - Erlernen effektiver Entspannungstechniken - Erlernen effektiver Techniken für eine erhöhte Konzentration und Aufmerksamkeit - Erlernen von Techniken, um das eigene Verhalten nachhaltig zu verändern - Eigene Bedürfnisse (wieder) entdecken – Stressbaustellen identifizieren - Eigene Ressourcen aktivieren und die eigene Resilienz erhöhen - Erlernen einer persönlichen und nachhaltigen Strategie gegen Stress

25.09.2023 bis 26.09.2023

Servicetechniker im Umgang mit dem Kunden

Meine Rolle als Servicetechniker - Grundregeln im Umgang mit dem Kunden - Gespräche gut vorbereiten - Das eigene Unternehmen positiv vertreten - Konfliktgespräche gekonnt führen

26.09.2023 bis 15.11.2023

Fachlehrgang Projektmanagement - ProjektmanagerIN mit Zertifikatsabschluss

Mit diesem Ausbildungs- und Zertifizierungs-Programm stellen wir ein integriertes hybrides Konzept (basierend auf klassischen Methoden sowie Lean, Agile, Theory of Constraints, Critical Chain) zur Verfügung, wie Unternehmen ihre Projektlandschaft erheblich beschleunigen und beweglicher machen können. Als Führungsperson im Projekt- oder Multiprojekt-Umfeld werden Sie aus diesem Programm wesentliche Impulse für die Gestaltung Ihrer Projekte und der Unternehmensentwicklung mitnehmen und erhalten außerdem ein anerkanntes Zertifikat, das Ihre Expertise eindrucksvoll nachweist.

26.09.2023 bis 27.09.2023

Praxisorientierte Mitarbeiterführung und zielgerichtete Kommunikation

Entwicklung der Persönlichkeit zur Führungskraft - Grundlagen der Kommunikation - Die richtige Gesprächsführung mit Mitarbeitern - Schwierige Führungssituationen und Konflikte - Richtige Delegation - Fallbeispiele und praktische Übungen

26.09.2023 bis 26.09.2023

Online-Kundengespräche und Produkt-Präsentationen zielorientiert führen und virtuell überzeugen

Besonderheiten im Vertrieb über virtuelle Kundengespräche - Erfolgsfaktoren in der Vorbereitung und Umsetzung von Online-Terminen - Tipps zur technischen Umsetzung und notwendigen Voraussetzungen - Aktiver Einsatz Sozialer Medien im Vertriebsprozess - Remote-Termine – Dialog statt Präsentation

27.09.2023 bis 28.09.2023

Verkaufstraining - kompakt für Ingenieure und Techniker

Den Bedarf des Kunden präzise klären und bewerten - Angebote verständlich, aussagefähig und kundenorientiert gestalten - Beratungs- und Verkaufsgespräche auf allen Hierarchieebenen psychologisch und taktisch richtig führen - Den individuellen Nutzen für den Kunden verständlich und überzeugend „übersetzen“ - Gezielte Nutzenargumentation: Angebotspreise systematisch untermauern und clever vertreten - Spezielle Unterlagen, Checklisten und „Tools“ bei der Beratung unterstützend einsetzen

27.09.2023 bis 28.09.2023

Effiziente Qualitätssicherung in der Software- und Systementwicklung

Kritische Qualitätsfaktoren für Ihr Produkt identifizieren - Effektive und automatisierte Software Quality Gates etablieren - Entwicklungsbegleitende Maßnahmen wie Reviewing, Pair Programming und statische Analyse bewerten und einsetzen - Grafische Desktop, Web und Mobile-App Oberflächen automatisiert testen - Wartbare und effektive Unit- und Integrationstests schreiben - Die Systemwartbarkeit und -sicherheit mit statischen Verfahren prüfen - Moderne CI/CD und DevOps Prozesse etablieren

28.09.2023 bis 29.09.2023

Führen ohne Macht

Wie motiviere ich Mitarbeiter verschiedener Bereiche dazu, sich für eine gemeinsame Aufgabe zu engagieren? Klare und eindeutige Kommunikation. Eindeutige Ziele und Vereinbarungen. Persönliche Stärke und Durchsetzungsvermögen. Konfliktreiche Situationen vermeiden, erkennen und lösen. Fallbeispiele und praktische Übungen.

28.09.2023 bis 29.09.2023

So bauen Sie Ihren Reparaturservice zum Profitcenter aus

Schwachstellen in der Reparaturabteilung erkennen und beseitigen: Lösungsansätze aus der Praxis - Fallbeispiele: Reparatur von mechanischen Komponenten, Reparatur von elektronischen Komponenten, Reparatur von Messinstrumenten - Organisationsstrukturen administrativ & operativ optimieren - Reparaturen, Daten im Produktlebenszyklus - Qualifizierte Reparaturen auf der Basis von Utility-Filmen - Havarie-Management - Innovativer Kundendienst in der Praxis - Service, Vertrieb, Marketing: ein komplettes System

29.09.2023 bis 29.09.2023

Wirksame Sicherheits- und Warnhinweise - in den USA und weltweit

Sicherheits- und Warnhinweise: Die rechtliche Perspektive - Sicherheits- und Warnhinweise in den USA und weltweit - Bestandteile von Sicherheits- und Warnhinweisen - Wie man Warnhinweis-Texte zweckmäßig formuliert - Verwendung und Gestaltung von Warnschildern - Sicherheitskapitel zielgruppengerecht gestalten - Risikobeurteilung als Basis für Sicherheitshinweise wirksam nutzen

09.10.2023 bis 09.10.2023

Kompaktseminar: Arbeitsrecht für Vorgesetzte

Fallstricke im Bewerbungsgespräch und bei der Einstellung - Wissen, was wo steht: Grundlagen zum Arbeitsverhältnis - Sanktionierung von Fehlverhalten des Mitarbeiters - Sicher und endgültig: Arbeitsverhältnisse fehlerfrei beenden - Brennpunkte und neueste Rechtsprechung

09.10.2023 bis 10.10.2023

Change Management – Veränderung erfolgreich gestalten und steuern

Identifikation von Schwierigkeiten und aufsetzen der entsprechenden Lösungsmaßnahmen in Veränderungsprozessen, Veränderungen im Team erfolgreich begleiten (Change-Management), (Agile) Führungsinstrumente und moderne Fehlerkultur, Erfolgsfaktor Kommunikation – die richtigen Werkzeuge in Konfliktsituationen, Team-Identifikation & Motivation, Widerstände erfolgreich lösen als Change-Agent

10.10.2023 bis 10.10.2023

Fabrikplanung: Fertigung, Prozesse und Logistik optimieren

Wettbewerbsfähigkeit hat heute viel mit Anpassungsfähigkeit und Wandel zu tun. Industrie 4.0 hält Einzug in die Produktion und stellt ganz neue Anforderungen an die Fabrikplanung. Eine Planung von „innen nach außen“ ist deshalb in vielen Fällen entscheidend für eine effiziente und nachhaltige Fabrikplanung und -optimierung.

10.10.2023 bis 11.10.2023

Der verkaufsstarke Innendienst

Effiziente Zusammenarbeit und Kommunikation mit anderen Bereichen - im Unternehmen - Der verkaufsstarke Innendienst und Außendienst - ein erfolgreiches Team - Professionelle Kommunikation mit Kaufentscheidern und Kaufbeeinflussern - Verhandlungs-/ Preisgespräche am Telefon erfolgreich und gewinnbringend führen - „Wie sage ich es dem Kunden“: Unangenehme Botschaften souverän übermitteln

10.10.2023 bis 10.10.2023

Produkthaftung und technische Entwicklung

Welche Konsequenzen hat die Umsetzung der EG-Produkthaftungs-Richtlinie? Wie ist sie sachgerecht, aber „ohne Übertreibung“ umzusetzen? Welche Bereiche sind bei Produkthaftung besonders betroffen? Mit welchen Abläufen können Haftungsrisiken vermindert werden? Die Verantwortung von Geschäftsleitung und von Mitarbeitern. Besondere Anforderungen an die Technische Dokumentation

11.10.2023 bis 11.10.2023

Fit für die Digitale Transformation

Fit für die Digitale Transformation - Die digitale Zukunft - Potenziale für das digital vernetzte Unternehmen - Digitaler Wandel: Ziele und Inhalte - Umsetzungskompetenzen für eine digitale Transformation - Maßnahmen zur Digitalisierung - Digitale Roadmap - Bewertung der digitalen „Reife“ Ihres Unternehmens

11.10.2023 bis 12.10.2023

Risikobeurteilung in der Praxis

Risikobeurteilungen sind notwendig, daran besteht kein Zweifel. Die meisten EU-Richtlinien fordern sie ausdrücklich als Voraussetzung für die Konstruktion sicherer Produkte, die das CE-Kennzeichen tragen sollen. Dieses Seminar ist eine nachvollziehbare Einführung in die Grundlagen der EU-Regelsetzung und eine praxisorientierte Anleitung, um die Anforderungen im eigenen Unternehmen umzusetzen.

11.10.2023 bis 20.10.2023

Qualifizierung ManagerIN Digitale Transformation mit VDI-Zertifikat

Der digitale Wandel stellt für wettbewerbsorientierte Unternehmen heute keine Wahl mehr dar, sondern ist Pflicht. Ein Megatrend, der unser Privat- und Wirtschaftsleben massiv verändert! Bei der Digitale Transformation benötigen viele Unternehmen Lotsen, die ihnen den Weg in und durch die Digitale Transformation weisen. „Zukunftszentren“ sollen sie fit für den Wandel machen.

12.10.2023 bis 12.10.2023

Digitale Geschäftsmodelle entwickeln und erfolgreich umsetzen

Digitale Geschäftsmodelle entwickeln und umsetzen - Geschäftsmodelle - Unternehmerische Wertschöpfung - Digitalisierung und die unternehmerischen Schlüssel-Funktionen - Bewertung des eigenen Geschäftsmodells

12.10.2023 bis 12.10.2023

Künstliche Intelligenz KI - Marktpotenziale erkennen und nutzen

Das eintägige Seminar beantwortet Ihnen folgende Fragen: Was ist industrielle künstliche Intelligenz? Was hat sie mit dem Internet der Dinge zu tun? Was kann KI und wie funktioniert sie? Wie kann ein Geschäftsmodell im Hinblick auf KI und IIOT neu ausgerichtet werden? Wie und wo genau starten Sie mit KI?

13.10.2023 bis 13.10.2023

Erfolgreiche Neukunden-Akquise mit Social Selling via LinkedIn und XING

B2B Social Selling Basics für relevante soziale Netzwerke: LinkedIn & Xing. Schnelle Wege Ihr eigenes Profil für maximale Sogwirkung zu optimieren. Quick-Win direkt umgesetzt: Wie Sie über 1.000 neue Kontakte/Monat aus Ihrer Zielgruppe bekommen. 3 erfolgreiche Methoden für den Aufbau der ersten Kontakte. Deep Dive: Wie Sie mittels Story Telling immer im Kopf Ihrer Kunden bleiben und welche Inhalte am meisten Aufmerksamkeit bei Ihren Kunden schaffen. Live Umsetzung an echten Fällen aus der Zielgruppe anhand bereits bestätigter Kontakte. Texte für die vernetzungswirksame Erst-Ansprache und aktivierende Anschreiben für Bestandskunden. Bonus: Wie Sie vor Ihrem Wettbewerb erfahren wer aktuell Interesse an Ihren Produkten und Leistungen hat.

13.10.2023 bis 13.10.2023

Anwendung der VDA-Richtlinie "Besondere Merkmale"

Rechtliche Anforderungen an Besondere Merkmale - Systematische Analyse und durchgängige Betrachtung - Einfache und verständliche Regeln zur Prüfplanung - Möglichkeiten der EDV-Unterstützung - Praxisbeispiele - Kennzeichnung, Dokumentation, Archivierung und Rückverfolgbarkeit - Praxisbeispiele und praktische Übungen

16.10.2023 bis 16.10.2023

Kompaktseminar: Besser verhandeln durch die "Brille" des Einkäufers

Preisakzeptanz beim Einkauf schaffen. Die Beweggründe der Einkäufer verstehen – die Verhandlungsstrategie darauf abstimmen. Einkäufer-„Angriffe“ abwehren mit Insider-Wissen. „Preis-Drücker“ erkennen und aussichtsreich kontern.

17.10.2023 bis 18.10.2023

Funktionale Sicherheit von Steuerungen an Maschinen und Anlagen

Besonders bei komplexen Maschinen hängt die Sicherheit der Personen, die sie bedienen, von der Zuverlässigkeit der Steuerung ab. Die EN ISO 13849 ist die Grundlage, um die Sicherheit von komplexen Maschinensteuerungen zu bewerten. Die Umsetzung ist für viele eine Herausforderung, da es eine sehr komplexe Norm ist. In diesem Seminar lernen Sie praxisbezogen, wie Sie die Norm anwenden und entsprechende Berechnungen durchführen.

17.10.2023 bis 17.10.2023

Konstruktive Feedback- und Fehlerkultur

Wahrnehmung: Wahrheit, Interpretation oder Bewertung? Fehler? – alltäglich und menschlich! Vertrauenskultur als Basis für eine gute Fehlerkultur, Ehrliches wertschätzend Feedback, Feedback als Selbstverständlichkeit, Offener und konstruktiver Umgang mit Fehlern?

17.10.2023 bis 17.10.2023

Hybrides Führen – Distanz Leadership – Führen auf Distanz

SWOT virtueller Teams zu Präsenzteams: Stärken, Schwächen, Chancen, Herausforderungen jeweiliger Teams - Unterschiede virtueller Teams hinsichtlich: Kultur, Raum, Zeit, Metakommunikation - Geeignete Leadership-Stile für virtuelle Teams - Kommunizieren und moderieren in virtuellen Teams: Die virtuelle Kaffeeküche

18.10.2023 bis 18.10.2023

Klartext: IT-Vertragsrecht kompakt für Nicht-Juristen

Grundlagen für Verträge und AGB - Das tägliche vertragstechnische Handwerkszeug - Vertragsabschluss und Durchführung - Die gesetzlichen Vertragstypen und ihre wichtigsten Unterschiede - Gewährleistung und Haftung - Lizenzrecht - Cloud Computing und Datenschutz - Einzelne wichtige Vertragsbedingungen

18.10.2023 bis 18.10.2023

Mit intelligenten Produkten und Smart Services Kunden begeistern

Digitale Transformation in Bezug auf Kunden und Märkte - Kundennutzen und Gewinn - Marketing 4.0 und Vertrieb 4.0 - Merkmale von Serviceleistungen - Smarte Serviceleistungen & Service Engineering - Bewertung von Technologie und Kundenbeziehungen

19.10.2023 bis 20.10.2023

Agiles Projektmanagement mit Scrum

Vor- und Nachteile von Scrum im Vergleich zu traditionellem Projektmanagement - Das Scrum-Team: Und wo bleibt der Projektleiter/Projektmanager? - Überblick über die Aufgaben verschaffen: Product Backlog und - Customer Stories - Sprint? – WAS soll WIE geliefert werden? - Scrum für verteilte/remote Teams – Erfolgsfaktoren - Team-Entwicklung (und wie man Fehlentwicklungen vermeiden kann) - Hybride: „Traditionelles“ Projektmanagement und -Scrum - Projektgestaltung - Vorbereitung auf die Scrum-Zertifizierung

19.10.2023 bis 20.10.2023

Einstieg in Python und Maschinelles Lernen

-Ziele und Aufgaben der Arbeitsvorbereitung - Rahmenbedingungen der Leistungserstellung - Arbeitsvorbereitung als Controlling der innerbetrieblichen Supply Chain - Materialfluss und Fertigung im Kundentakt - Das ganzheitliche Arbeitsvorbereitungskonzept - Erfolgsfaktoren und Praxistipps - Übungen und Fallbeispiele aus der betrieblichen Praxis

19.10.2023 bis 19.10.2023

Die passende Unternehmensstruktur und -Organisation für Ihre Digitale Transformation

Unternehmensstrukturen an die Digitalisierung anpassen - Digitale Transformation und die unternehmerische Aufbau-Organisation - Unternehmerische Prozess-Landkarte - Digital vernetzte Prozesse - Bewertung der Unternehmensstrukturen und ihrer Agilität

19.10.2023 bis 20.10.2023

Don't work hard, work smart! Prioritäten erkennen und durchsetzen

Situationsanalyse - was ist mit mir los? - Ziele - welches genau sind meine Ziele? - Prioritäten richtig setzen und auch gegen Widerstände durchsetzen - Einflussfaktoren auf die eigene Leistung kennen und berücksichtigen - Zeitdiebe erkennen, Ursachen analysieren und Lösungen finden - „Power-Talking“ in der Kommunikation anwenden - Motivationsfaktoren und deren Einfluss erkennen - Den eigenen Arbeitsstil optimieren - Work-Life-Balance (wieder) erlangen - Den Erfolg langfristig sichern

19.10.2023 bis 19.10.2023

Wettbewerbsvorteile durch die Digitalisierung mit Manufacturing Execution Systems (MES)

Grundlagen und Funktionen von MES. Die Auftragsplanung- und Auftragssteuerung als Kernprozess der digitalen Produktion. Automatisierte Kennzahlen zur Produktionssteuerung (z.B. OEE, Verfügbarkeit). Der MES-Markt (Größe, Branchen, Anbieter) und der Nutzen der Systeme (ROI). Das MES-Business zwischen Systemanbieter und Endkunden: Wesentlichen Aspekte die bei der Systemauswahl und Einführung zu berücksichtigen sind. Reflexion der Inhalte: Diskussion über potentielle Ansätze für MES-Systeme im eigenen Unternehmen.

19.10.2023 bis 20.10.2023

Technische Sachverhalte überzeugend präsentieren

Mit sicherer Kommunikation Kunden, Mitarbeiter, Kollegen und Vorgesetzte überzeugen. Visualisieren, die Sinne mobilisieren. Präsentations- und Überzeugungstechnik optimieren. Körpersprache – nonverbale Kommunikation. Rhetorik – mit der Wirkung der Worte Entscheidungen und Entscheider gewinnen. Optimale Präsentation durch Planung und Vorbereitung.

19.10.2023 bis 20.10.2023

GENERATION X, Y und Z – Zusammenarbeit in altersgemischten Teams optimal gestalten

Die Generationen X, Y und Z – wie sie ticken und was sie auszeichnet. Wie Führungskräfte sich auf die jungen Generationen vorbereiten können. Die Eigenschaften der Generationen verstehen und deren Stärken erkennen und nutzen. Mögliche Generationenkonflikte erkennen und lösen. Welche Werte haben „die Jungen“ wirklich? In altersgemischten Teams arbeiten. Generationenmix im Unternehmen: Wie funktioniert die gemeinsame Ansprache?

20.10.2023 bis 20.10.2023

Digital Leadership: Fach- und Führungskräfte auf neue Rollen vorbereiten

Fach- und Führungskräfte auf neue Rollen vorbereiten - Unternehmensführung im digitalen Wandel - Digital Change Management: Die Roadmap für Ihre erfolgreiche Umsetzung - Personalentwicklung in Zeiten der digitalen Transformation - Personalführung in Zeiten der digitalen Transformation - Bewertung der Personalkompetenzen

20.10.2023 bis 20.10.2023

Digitalisierung von Prozessen in Produktion und Service

Theoretische Grundlagen: Die digitale Transformation ist ein permanenter, auf digitalen Technologien basierender Veränderungsprozess, der insbesondere Unternehmen betrifft - Basis sind die industriellen Geschäftsprozesse in Produktion, Service und Engineering - Darauf aufbauend werden die digitalen Technologien eingesetzt - In Verbindung mit dem Industrial Internet of Things bilden sich neue zukunftsfähige Geschäftsmodelle - Einführung in die Digitalisierung und deren Konzepte (wie z.B. Smart Factory, Cyber-Physical-Productions-Systems) - Wesentliche digitale Technologien - Neue Paradigmen als Treiber der Digitalisierung - Aufbau digitaler Geschäftsmodelle - Industrielle Praxis: - Verschiedene Beispiele für erfolgreiche digitale Prozesse und Lösungen in der Produktion und Service - Value Added Leistungen für die eigenen Produkte auf Basis des Internet of Things zur Bildung neuer Geschäftsmodelle - Praxismethode: Systematisches Vorgehen in 5 Steps zur Eruierung und Bewertung von Handlungsoptionen in der Digitalen Transformation - Welche Fehler sollten Sie im Digitalen Wandel vermeiden und wo befinden sich die tatsächlichen Potenziale? - Ausrichtung der Digitalisierung an der Unternehmensstrategie - Erfolgreiche Umsetzungen des Prozesses: Realisierung einer cloud-basierten IT-Lösung in das Geschäftsmodell eines Industrieunternehmens und seiner Kunden in der Branche Automotiv - Potenzielle Digitalisierungsansätze in Ihrem Unternehmen

23.10.2023 bis 23.10.2023

Industrie 4.0 - Neue digitale Geschäftsmodelle, Produkte und Dienstleistungen gewinnbringend umsetzen

Was genau bedeuten IIoT, Vernetzung, Big Data, Cloud Services? - Wie fügen sich diese Begriffe in die aktuelle Digitalisierungsdebatte ein? - Wie können Sie mit Retrofitting einen kostengünstigen Einstieg in die Digitalisierung/IIoT finden? - Welche Praxiserfahrungen gibt es bereits? - Welche Sicherheitsaspekte sollen Sie berücksichtigen? - Wie und wo genau starten Sie mit dem IIoT und der digitalen Vernetzung?

23.10.2023 bis 23.10.2023

Kompaktseminar: Gekonnt Preiserhöhungen durchsetzen

Den Markt kennen - besser als der Kunde; Preiserhöhungs-Strategien individuell entwickeln: Was kostet uns eine nur teilweise umgesetzte Preisanpassung? - Wie man seinen Kampfgeist entwickelt - Die Welt der Einkäufer kennen und nutzen - Den Kunden und die bisherige Geschäftsbeziehung analysieren - Den Markt kennen - am besten besser als der Kunde selbst - Unsere eigene Position am Markt analysieren und bewerten - Eine sehr individuelle Verhandlungs-Strategie aufbauen

23.10.2023 bis 23.10.2023

Dokumentation und Sanktionierung von Mitarbeiter-Fehlverhalten

Typisierung möglicher Pflichtverletzungen im Arbeitsverhältnis - Mögliche Sanktionen und Maßnahmen des Arbeitgebers - Richtige Dokumentation seitens des Arbeitgebers - Hinweise bei Rechtsstreitigkeiten - Aktuelle Rechtsprechung

24.10.2023 bis 25.10.2023

Erstellung normgerechter Technischer Zeichnungen

Kenntnis der wichtigsten Normänderungen - Praktische konstruktive Umsetzung der neuen internationalen Normen - Verringerung der Fertigungs- und Prüfkosten und Erhöhung der Produktwertigkeit durch funktionsgerechte Tolerierung - Erhöhung der Rechtssicherheit durch Kenntnis der wichtigsten „Default-Regeln“ - Reduzierung des innerbetrieblichen Abstimmungsbedarfs - Kundenzeichnungen richtig interpretieren

27.10.2023 bis 27.10.2023

Form- und Lagetolerierung von elastischen und zwangsverformten Bauteilen

Normenübersicht DIN EN ISO 8015/5459/1101/10579 – Unterschied starre und nicht-formstabile Bauteile – Spezifikation entsprechend der Funktion und Anwendung der Bauteile – Übungen zu Fallbeispielen – Analyse des Nutzens

27.10.2023 bis 27.10.2023

Preisverhandlungen mit dem Rücken zur Wand

Unfaire Einkäufertaktiken und miese Tricks kennen und gezielt bei harten Preisverhandlungen abwehren - Emotionale Zuspitzung und Manipulationsversuche erkennen und abwehren - Preisverhandlungen souverän und gewinnbringend führen - Dramaturgie, Phasen und Zeitmanagement bei Verhandlungen - Leitfaden zum Aufbau der eigenen Verhandlungs-Tool-Box - Aufbau eines eigenen individuellen Verhandlungs-Stils

06.11.2023 bis 07.11.2023

Leitfaden zur nachhaltigen Effizienzsteigerung im Projektmanagement

Unsicherheiten und das „Gesetz von Murphy“ - Wie das Management (oft) den Erfolg verhindert - Was Mitarbeiter und Führungskräfte im Projektgeschäft wirklich brauchen - Sicherheit in der Projektplanung und Prioritäten - Transparenz und Interventionsstrategien

06.11.2023 bis 06.11.2023

Anforderungen an das Inverkehrbringen von Maschinen in die USA

Die rechtl./normative Landschaft in den USA - Marktzugangsvoraussetzungen in USA - Beispiele für normative Anforderungen - Anforderungen an die Benutzerinformationen - Produkthaftung in USA

07.11.2023 bis 07.11.2023

Offensive Vermarktung von Serviceleistungen bei technischen Produkten

Moderne industrielle Serviceleistungen - Nutzenpotenziale von Serviceleistungen für Industriegüterhersteller - Typische Defizite beim Vermarkten von Serviceleistungen - Erfolgsfaktoren für den systematischen Ausbau des Servicegeschäfts - Initiierung und aktive Begleitung eines professionellen Servicemarketing

07.11.2023 bis 08.11.2023

Sicherheitstechnik im Maschinen- und Anlagenbau

Von der Risikobeurteilung zur Entscheidung über Schutzmaßnahmen - Technische Schutzmaßnahmen, technische Regeln aus den 10 wichtigsten Sicherheitsnormen - Trennende und nicht trennende Schutzvorrichtungen - Schutzmaßnahmen in verketteten Anlagen und bei „hängenden“ Achsen - Sicherheit von Roboteranwendungen - Sicherheit bei Transport und Instandhaltung

07.11.2023 bis 08.11.2023

Form- und Lagetolerierung

Die Inhalte der neuen internationalen Normen richtig umsetzen. Wahl eines geeigneten Tolerierungsprinzips. Normgerechte Zeichnungseintragung. Fertigungs-, funktions- und prüfgerechte Festlegung von Bezügen. Fehlerhafte und missverständliche Eintragungen erkennen und sicher beseitigen. Verminderung der Fertigungs- und Prüfkosten. Konstruktionszeichnungen vereinfachen durch Einbindung von 3D-CAD-Modellen. Erkennen von Einsparungspotenzialen. Haftungsrisiken vermindern

07.11.2023 bis 08.11.2023

Mit Veränderungen konstruktiv umgehen

Typische Phasen bei Veränderungen & deren Systematik kennenlernen - Erarbeitung von Handlungsmöglichkeiten im Umgang mit eigenen Widerständen & Sorgen - Wie kann ich zum aktiven Gestalter werden? Und wo sind auch Grenzen? - Die Perspektive der Führungskräfte: Deren Rolle in Veränderungsprozesse und „Wie passt meine Rolle dazu?“ - Trotz schneller und komplexeren Veränderungen gesund bleiben

08.11.2023 bis 09.11.2023

Dichtheitsprüfung in der Produktion

Dichtheitsprüfung: Definitionen, Grundlagen, Methoden, Spezifikationen, Berechnungen – Lecksuche mit Prüfgasen: integrale, quantitative Methoden und lokalisierende Methoden mit den Prüfgasen Wasserstoff und Helium anhand von ausgewählten Praxisbeispielen – Anforderungen an Abdichtwerkzeuge in Abhängigkeit vom Verfahren – Dichtheitsprüfung mit Wasserbad, Ultraschall und in Kombination – Druckänderungsprüfungen: Druckanstieg, Druckabfall und Differenzdruckprüfung – Durchflussverfahren: Volumenstrom und Massenstromverfahren im Vergleich zu anderen Methoden – Weitere Verfahren der Dichtheitsprüfung in Pharmazie und anderen Industriezweigen

08.11.2023 bis 09.11.2023

Maßhaltigkeit von Kunststoff-Formteilen

Die funktions- und kostenbewusste Tolerierung - Kunststofftechnische Grundlagen für die Maßtolerierung - Vorstellung und detaillierte Erklärung der DIN 16742 und die ISO 20457-Toleranzbewusste Gestaltung von Kunststoff-Formteilen

09.11.2023 bis 10.11.2023

Value Engineering: Produkt- und Prozesskosten methodisch und effizient senken

Nutzen von Synergieeffekten des Value Engineerings und des Lean Management - Ganzheitliche Betrachtung entlang des Produkt-Entstehungsprozesses - Methodenwissen aktualisieren und erweitern - Veranschaulichung anhand von Praxisbeispielen - Erkennen individuell sinnvoller Methoden im alltäglichen Betriebsumfeld - Innovative Einsparmöglichkeiten durch softwarebasierte Tools „State of the Art“

14.11.2023 bis 15.11.2023

Professionelles Projektmanagement in der Praxis

Definition eines klaren und unmissverständlichen Projektauftrags als Basis und Startpunkt für ein erfolgreiches Projekt - Systematisches Erfassen von Anforderungen und Kundenwünschen - Ausplanen eines Projektes in allen Dimensionen: Ziele, Timeline, Budget und Ressourcen, insbesondere Personal - Effizientes Durchführen von Projekten mit Hilfe bewährter und neuer, agiler Methoden - Zahlreiche praktische Übungen zur Anwendung und Vertiefung der Inhalte - Absolute Transparenz für alle Beteiligten bewirkt, Projekte im Budget, zielsicher und termingenaу abzuschließen

14.11.2023 bis 15.11.2023

Führen mit Emotionaler Intelligenz und Menschenkenntnis

Meine „roten Knöpfe“: Automatische Reaktionen analysieren und steuern - Klarheit über eigene Emotionen gewinnen und das Gefühlschaos beseitigen - Steuerungsmechanismen für eigene Gefühle und Handlungen - Schwierige Gesprächspartner und Persönlichkeitstypen besser einschätzen - Empathie für die Erreichung von Zielen einsetzen - Negative Wechselwirkungen mit anderen durchbrechen und in eine konstruktive Richtung lenken

16.11.2023 bis 17.11.2023

Ausbildung SicherheitsmanagerIN Industrielle Systeme ICS gemäß ISO 27001, IEC 62443 und BSI-Grundschatz

Vorstellung der ISO 27000 Normenreihe - Vergleich ISO 27001 und BSI-Grundschatz - Kritische Infrastrukturen und BSI-Gesetz - Vorstellung IEC 62443-Normenreihe - Vorstellung Sicherheitskataloge der BNetzA - Informationssicherheitsmanagementsysteme im industriellen Kontext - Einführung Risikomanagement - Einführung Geschäftsfortführung/BCM nach ISO 22301

16.11.2023 bis 16.11.2023

Intelligent und automatisiert: Der Einsatz von KI in Marketing und CRM

Aktuelle Studien und Markttrends für digitales Marketing und Vertrieb. Überblick über die Systemlandschaft. Daten für die 360-Grad-Sicht auf den Kunden. Analytisches CRM und KI. KI-Grundmodelle. Marketing Automation. Leadscoring und Kundenbewertung. Customer Churn Analysis und Prevention. Intelligente Assistenten. Open-Source-Systeme

16.11.2023 bis 17.11.2023

Produktmanagement für technische Produkte und Dienstleistungen

Durch systematisches Produktmanagement den Produkterfolg steigern - Welche Aufgaben, Verantwortung und Kompetenzen haben Produktmanager? - Durch klare Schnittstellen die Zusammenarbeit verbessern - Produktnutzen herausarbeiten und überzeugend kommunizieren - Techniken zur Analyse und Darstellung wichtiger Informationen richtig nutzen - Marketingpläne erstellen, professionell präsentieren und konsequent umsetzen - Neue Produkte erfolgreich im Markt einführen

16.11.2023 bis 17.11.2023

Fehlermöglichkeits- und Einflussanalyse (FMEA)

FMEA-Anwendung nach VDA - Produkt-FMEA bzw. Konstruktions-FMEA - Prozess-FMEA - Praktischer Erstellung von FMEAs - FMEA-Moderation - Durchgängige FMEA-Analyse von der Produkt-FMEA über die Prozess-FMEA bis hin zum Control-Plan

17.11.2023 bis 17.11.2023

Rechtssicherer Umgang mit der CE-Kennzeichnung

CE- und Produktüberwachung in Europa - Welche Konsequenzen erfordert die aktuelle Rechtsentwicklung? - Gewährleistung eines rechtskonformen Ablaufs der CE-Kennzeichnung - Wie ist der CE-Prozess zu dokumentieren? - Umsetzung des Produktsicherheits-Gesetzes - CE als Organisationsaufgabe der Geschäftsführung - Ein rechtssicheres CE-Management aufbauen

21.11.2023 bis 22.11.2023

Konstruieren mit Kunststoffen

Beeinflussung der Formteilqualität. Kunststoffgerechtes Gestalten von Spritzgießteilen. Dimensionierung von Kunststoff-Formteilen. Schraubverbindungen. Schnappverbindungen. Kunststoffschweißen. Klebeverbindungen. Rapid Prototyping.

21.11.2023 bis 22.11.2023

Multiprojektmanagement effektiv einführen

Realitäten im Multiprojekt-Geschäft - Ursachenforschung für die typischen „Symptome“ - Anforderungen an ein Multiprojektmanagement - Den Veränderungsprozess gestalten - Maßnahmen für schnelle Erfolge - Projekt- und Multiprojekt-Planung - Die Projekt-Umsetzung steuern

21.11.2023 bis 21.11.2023

Bedienungs- und Betriebsanleitungen mit IEC/IEEE 82079-1 und ISO 20607

IEC/IEEE 82097-1: Bedeutung und rechtliche Perspektive - Anforderungen an den Inhalt und die Gestaltung von Anleitungen - Sicherheits- und Warnhinweise – weltweit konform - Elektronische Medien, Online-Hilfen, Anleitungs-Apps - Anforderungen an den Redaktionsprozess - Redaktionsleitfaden und Qualitätssicherung - Strategie zur Umsetzung der Norm in das Unternehmen

21.11.2023 bis 22.11.2023

IT-Notfallmanagement: Ausbildung zum Business Continuity Manager (BCM) gemäß ISO 22301

Einführung Business Continuity Management (BCM) -Überblick über die Normenreihe ISO 22300 und die Norm ISO 22301 - BCMS – Ein Managementsystem - Kontext der Organisation - Führung und Organisation - Konzeption - Risikoanalyse und Business-Impact-Analyse -Strategien und Lösungen - Pläne und Verfahren - Übungen (im Kontext des BCMS) - Bewertung und Verbesserung des BCMS

22.11.2023 bis 23.11.2023

Führen ohne Macht

Wie motiviere ich Mitarbeiter verschiedener Bereiche dazu, sich für eine gemeinsame Aufgabe zu engagieren? Klare und eindeutige Kommunikation. Eindeutige Ziele und Vereinbarungen. Persönliche Stärke und Durchsetzungsvermögen. Konfliktreiche Situationen vermeiden, erkennen und lösen. Fallbeispiele und praktische Übungen.

23.11.2023 bis 24.11.2023

Optimale Arbeitsvorbereitung in Produktion & Fertigung

-Ziele und Aufgaben der Arbeitsvorbereitung - Rahmenbedingungen der Leistungserstellung - Arbeitsvorbereitung als Controlling der innerbetrieblichen Supply Chain - Materialfluss und Fertigung im Kundentakt - Das ganzheitliche Arbeitsvorbereitungskonzept - Erfolgsfaktoren und Praxistipps - Übungen und Fallbeispiele aus der betrieblichen Praxis

23.11.2023 bis 24.11.2023

Kompaktseminar: Praxis Digitale Transformation – So setzen Sie

Schlüsseltechnologien mit der passenden Projektmethodik erfolgreich um

Überblick der DT Technologien - Künstliche Intelligenz (KI) und Big Data - Was genau ist der Industrie 4.0/Internet der Dinge / Internet of Things? - Cloud und Edge Technologien - Scrum - Design Thinking - Kollaborative Tools um Projekte in virtuellen Teams hocheffektiv abzuarbeiten

28.11.2023 bis 01.12.2023

Ausbildung: Informationssicherheitsbeauftragter (ISB) Chief Information Security Officer (CISO) nach ISO 27001 und 27002

Inhalt IT-Sicherheitsbeauftragter: Grundsätze der Informationssicherheit, ISO 27001 / 27002 - Informationssicherheits-Managementsystem (ISMS) - IT Compliance / IT Governance, Informationssicherheitsleitlinie, Sicherheitsstrategie / -ziele - Überblick ITIL / COBIT - Aufgaben des ITSiBe (Planung, Kontrolle und Steuerung) - IT Controlling / IT Scorecard - IT-Sicherheitsgesetz - KRITIS, UP KRITIS und branchenspezifische Mindestanforderungen - Sicherheitsoptimierung und Sicherheitsrisiken - Sicherheitsmanagement in der Praxis - Durchführung eines Basis-Sicherheitschecks - Entwicklung eines Maßnahmenplans für organisatorische, technische sowie infrastrukturelle und personelle Maßnahmen - Aufbau und Bedeutung eines IT-Sicherheitsmanagements - Übersicht der BSI IT-Grundschutz-Kataloge und -Standards - Umsetzung des Informationssicherheitsprozesses - Risikomanagement gemäß ISO 31000, Risk Assessment, Risikoanalyse - IT-Sicherheitszertifizierungen und Auditierung sowie deren Durchführung - Business Continuity Management (BCM) gemäß ISO 22301 - Business Impact Analyse (BIA) - Erstellung eines IT-Notfallkonzeptes und IT-Sicherheitskonzeptes - Netzwerksicherheit - Bedrohungen / Maßnahmen - Datenschutzrecht BDS

29.11.2023 bis 30.11.2023

Mit Planung und Teamarbeit Produktkosten effizient senken

Überteuerte Produkte und reduzierte Gewinnmargen? So haben Sie Kosten Ihrer Produkte schon ab dem Entwicklungsprozess in Griff! - Wie die Kosten von Beginn an in das Entwicklungsprojekt einbezogen, strukturiert, geplant, überwacht und verfolgt werden, erfahren Sie in diesem Seminar.

01.12.2023 bis 01.12.2023

Komplexität managen und Überblick behalten – gar nicht so kompliziert

Komplexität allgemein und in der produzierenden Industrie speziell - Strategischer Umgang mit Komplexität - Software Tools für Komplexitätsmanagement - Praxisbeispiele

05.12.2023 bis 06.12.2023

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Die ersten 100 Tage als Führungskraft. Führen zwischen Kollegialität und Loyalität. Den eigenen Führungsstil entwickeln: Der Weg zur Führungspersönlichkeit. Was sind die typischen Aufgaben einer Führungskraft? Instrumente und Werkzeuge der Führung. Welche Führungsqualitäten besitze ich, und welche brauche ich zusätzlich?

12.12.2023 bis 13.12.2023

Praxisorientierte Mitarbeiterführung und zielgerichtete Kommunikation

Entwicklung der Persönlichkeit zur Führungskraft - Grundlagen der Kommunikation - Die richtige Gesprächsführung mit Mitarbeitern - Schwierige Führungssituationen und Konflikte - Richtige Delegation - Fallbeispiele und praktische Übungen

13.12.2023 bis 13.12.2023

Technische Dokumentation und Produkthaftung in den USA

Wie wird ein Anwalt in den USA „angreifen“? - Warum ein „Angriff“ über die Dokumentation leichter ist als über Fehler bei Konstruktion oder Fertigung - Wie man das Risiko minimieren und potenzielle Angriffspunkte absichern kann - Elemente einer US-tauglichen Dokumentation

15.12.2023 bis 15.12.2023

Präzise Anforderungsanalyse - Requirements Engineering in der Praxis

Systematik und Praxis des Requirements Engineering - Techniken zur Erhebung und Analyse von Anforderungen - Methoden, um Quellen (Anforderungen) richtig zu validieren - Review und Verifikation von Anforderungen - Dokumentation: Aufbau des Systemlastenhefts und Formulieren von Anforderungen - Kosten-Nutzen-Betrachtungen beim Einsatz von Requirements-Engineering-Techniken