

Seminarübersicht

Besuchen Sie auch unsere Internetseite

www.vdi-fortbildung.de

Ihre Ansprechpartner im VDI-Haus

Johann Konradt:	0711 13163-19	konradt@vdi-suedwest.de	Bildungsreferat
Katja Grau:	0711 13163-43	grau@vdi-suedwest.de	Bildungsreferat
Cora Stepper:	0711 13163-42	stepper@vdi-suedwest.de	Bildungsreferat
Tatjana Krüger:	0711 13163-16	anmeldung@vdi-suedwest.de	Organisation



14.02.2024 bis 15.02.2024

Agiles Projektmanagement mit Scrum (mit VDI-Zertifikat) (NEU)

Zwei-tägiges aus der Praxis entstandenes VDI-Zertifikatsseminar, welches Ihnen die Welt von Scrum erläutert und anwendbare Tools zur Verfügung stellt, um Agilität nicht nur zu verstehen, sondern auch gewinnbringend einsetzen zu können.

15.02.2024 bis 16.02.2024

Form- und Lagetolerierung

Die Inhalte der neuen internationalen Normen richtig umsetzen. Wahl eines geeigneten Tolerierungsprinzips. Normgerechte Zeichnungseintragung. Fertigungs-, funktions- und prüfgerechte Festlegung von Bezügen. Fehlerhafte und missverständliche Eintragungen erkennen und sicher beseitigen. Verminderung der Fertigungs- und Prüfkosten. Konstruktionszeichnungen vereinfachen durch Einbindung von 3D-CAD-Modellen. Erkennen von Einsparungspotenzialen. Haftungsrisiken vermindern

15.02.2024 bis 16.02.2024

Modernes industrielles Lagermanagement - Professionell, effizient, flexibel

Grundlagen Lagermanagement - Basisgrößen im Lager, Lager-/Logistik Kennzahlen - Prozesse im Lager - Ziele eines modernen Lagermanagements, Roadmap, Lagercontrolling - Bewertungs-/Analysewerkzeuge für bestehende Lagersysteme - Prozessstabilisierungs- und Optimierungsmethoden - Aktuelle Trends und Ausblick Industrie 4.0 - Begleitende Praxisbeispiele

19.02.2024 bis 17.06.2024

Der Weg zur effektiven Führung in 9 Stationen (NEU)

Eignen Sie sich in 9 Online-Modulen Führungskompetenzen an und reflektieren Sie Ihr eigenes Führungsverhalten.

20.02.2024 bis 21.02.2024

Technische Dokumentation - Betriebs- und Gebrauchsanleitungen

EU-Konformität - Bedeutung und Konsequenzen - Handlungsbedarf für Hersteller und Händler! - Sicherheitsgerechte Betriebsanleitungen - Inhalt und Aufbau des Kapitels „Sicherheit“ - Sicherheits- und Warnhinweise richtig formulieren und gestalten - Umsetzung von der EU-Norm EN IEC/IEEE 82079-1

21.02.2024 bis 22.02.2024

Projektmanagement - Die Wirklichkeit ist anders

Projektstruktur, Projektteam, Organisation und Management - Der Projektmanagement-Prozess - Welche Eigenschaften braucht es für ein erfolgreiches Projektmanagement? - Was sind Erfolgsfaktoren eines Projekts? Wie kann ich diese beeinflussen und fördern? - Wie ermittle ich Projektziele? Wie klärt man einen Projektauftrag? - Wie behalte ich Risiken und Gefahren im Blick? - Welche Tools/ Methoden helfen wirklich, um die Planung eines Projekts im Griff zu haben? - Wie steuere ich als Projektleitung, damit mein Projekt erfolgreich zum Abschluss kommt? - Der Herdplatteneffekt und seine Anziehungskraft - Der Mensch als Mittel oder im Mittelpunkt der Projektarbeit? - Kommunikation, Teamentwicklung, Umgang mit Konflikten

21.02.2024 bis 24.04.2024

Fachlehrgang Projektmanagement mit Zertifikatsabschluss (VDI WIV)

Mit diesem Ausbildungs- und Zertifizierungs-Programm stellen wir ein integriertes hybrides Konzept (basierend auf klassischen Methoden sowie Lean, Agile, Theory of Constraints, Critical Chain) zur Verfügung, wie Unternehmen ihre Projektlandschaft erheblich beschleunigen und beweglicher machen können. Als Führungsperson im Projekt- oder Multiprojekt-Umfeld werden Sie aus diesem Programm wesentliche Impulse für die Gestaltung Ihrer Projekte und der Unternehmensentwicklung mitnehmen und erhalten außerdem ein anerkanntes Zertifikat, das Ihre Expertise eindrucksvoll nachweist.

22.02.2024 bis 22.02.2024

Online-Kundengespräche und Produkt-Präsentationen zielorientiert führen und virtuell überzeugen

Besonderheiten im Vertrieb über virtuelle Kundengespräche - Erfolgsfaktoren in der Vorbereitung und Umsetzung von Online-Terminen - Tipps zur technischen Umsetzung und notwendigen Voraussetzungen - Aktiver Einsatz Sozialer Medien im Vertriebsprozess - Remote-Termine - Dialog statt Präsentation

23.02.2024 bis 23.02.2024

Anwendung der VDA-Richtlinie "Besondere Merkmale"

Rechtliche Anforderungen an Besondere Merkmale - Systematische Analyse und durchgängige Betrachtung - Einfache und verständliche Regeln zur Prüfplanung - Möglichkeiten der EDV-Unterstützung - Praxisbeispiele - Kennzeichnung, Dokumentation, Archivierung und Rückverfolgbarkeit - Praxisbeispiele und praktische Übungen

23.02.2024 bis 23.02.2024

Erfolgreiche Neukunden-Akquise mit Social Selling via LinkedIn

B2B Social Selling Basics für relevante soziale Netzwerke: LinkedIn. Schnelle Wege Ihr eigenes Profil für maximale Sogwirkung zu optimieren. Quick-Win direkt umgesetzt: Wie Sie über 1.000 neue Kontakte/Monat aus Ihrer Zielgruppe bekommen. 3 erfolgreiche Methoden für den Aufbau der ersten Kontakte. Deep Dive: Wie Sie mittels Story Telling immer im Kopf Ihrer Kunden bleiben und welche Inhalte am meisten Aufmerksamkeit bei Ihren Kunden schaffen. Live Umsetzung an echten Fällen aus der Zielgruppe anhand bereits bestätigter Kontakte. Texte für die vernetzungswirksame Erst-Ansprache und aktivierende Anschreiben für Bestandskunden. Bonus: Wie Sie vor Ihrem Wettbewerb erfahren wer aktuell Interesse an Ihren Produkten und Leistungen hat.

26.02.2024 bis 27.02.2024

Servicetechniker im Umgang mit dem Kunden

Meine Rolle als Servicetechniker - Grundregeln im Umgang mit dem Kunden - Gespräche gut vorbereiten - Das eigene Unternehmen positiv vertreten - Konfliktgespräche gekonnt führen

27.02.2024 bis 28.02.2024

Trotz Dauerstress gesund und leistungsfähig bleiben

Gut Planen und Prioritäten richtig setzen - Die wirkungsvolle Organisation des Schreibtisches - Das „Glück“ der Unerreichbarkeit - Wie man Stress nachhaltig bewältigen kann - Fitness steigern durch Bewegung, Ernährung und Entspannung

28.02.2024 bis 28.02.2024

Wirksame Sicherheits- und Warnhinweise - in den USA und weltweit

Sicherheits- und Warnhinweise: Die rechtliche Perspektive - Sicherheits- und Warnhinweise in den USA und weltweit - Bestandteile von Sicherheits- und Warnhinweisen - Wie man Warnhinweis-Texte zweckmäßig formuliert - Verwendung und Gestaltung von Warnschildern - Sicherheitskapitel zielgruppengerecht gestalten - Risikobeurteilung als Basis für Sicherheitshinweise wirksam nutzen

28.02.2024 bis 28.02.2024

Klartext: IT-Vertragsrecht kompakt für Nicht-Juristen

Grundlagen für Verträge und AGB - Das tägliche vertragstechnische Handwerkszeug - Vertragsabschluss und Durchführung - Die gesetzlichen Vertragstypen und ihre wichtigsten Unterschiede - Gewährleistung und Haftung - Lizenzrecht - Cloud Computing und Datenschutz - Einzelne wichtige Vertragsbedingungen

04.03.2024 bis 05.03.2024

Führen ohne Macht

Wie motiviere ich Mitarbeiter verschiedener Bereiche dazu, sich für eine gemeinsame Aufgabe zu engagieren? Klare und eindeutige Kommunikation. Eindeutige Ziele und Vereinbarungen. Persönliche Stärke und Durchsetzungsvermögen. Konfliktreiche Situationen vermeiden, erkennen und lösen. Fallbeispiele und praktische Übungen.

05.03.2024 bis 06.03.2024

Stress reduzieren - Resilienz stärken

Persönliche Standortanalyse - Wo stehe ich? - Stressmechanismen verstehen - Erlernen effektiver Entspannungstechniken - Erlernen effektiver Techniken für eine erhöhte Konzentration und Aufmerksamkeit - Erlernen von Techniken, um das eigene Verhalten nachhaltig zu verändern - Eigene Bedürfnisse (wieder) entdecken - Stressbaustellen identifizieren - Eigene Ressourcen aktivieren und die eigene Resilienz erhöhen - Erlernen einer persönlichen und nachhaltigen Strategie gegen Stress

05.03.2024 bis 07.03.2024

CE-Kennzeichnung - Anforderungen und praktische Umsetzung

Gründliche Einführung in die Geltungsbereiche und Anforderungen der bedeutendsten EG-Richtlinien - Wege zur praktischen Umsetzung der EU-Konformität im Unternehmen - Aufgaben der Bereiche Vertrieb, Entwicklung und Konstruktion, Produktion bezüglich der CE-Kennzeichnung - Verantwortung der Unternehmensleitung und Entscheidungsträger - Bedeutung und Umsetzung der Änderungen durch die Neufassungen der Richtlinien im sog. „Alignment-Package“ der EU

05.03.2024 bis 25.04.2024

Ausbildung Fachreferent/IN Sicherheitstechnik im Maschinen- und Anlagenbau 4 Module über 11 Tage

Eine Standardausbildung zum „Sicherheitstechniker“ existiert gegenwärtig nicht; Diese Lücke schließt der VDI durch die Ausbildung zum „Fachreferent/in Sicherheitstechnik im Maschinenbau“: Einordnung von Produkten in die Geltungsbereiche der EU-Richtlinien und Erarbeitung eines entsprechenden Maßnahmenplanes - Integration der relevanten Aufgaben in die Unternehmensabläufe, Koordination der Aktivitäten zu CE-Kennzeichnung - Durchführung und Dokumentation von Risikobeurteilungen - Auswahl und Auslegung von mechanischen Schutzeinrichtungen - Definition, Umsetzung und Verifikation von sicherheitsbezogenen Steuerungsfunktionen

05.03.2024 bis 06.03.2024

Verkaufstraining - kompakt für Ingenieure und Techniker

Den Bedarf des Kunden präzise klären und bewerten - Angebote verständlich, aussagefähig und kundenorientiert gestalten - Beratungs- und Verkaufsgespräche auf allen Hierarchieebenen psychologisch und taktisch richtig führen - Den individuellen Nutzen für den Kunden verständlich und überzeugend „übersetzen“ - Gezielte Nutzenargumentation: Angebotspreise systematisch untermauern und clever vertreten - Spezielle Unterlagen, Checklisten und „Tools“ bei der Beratung unterstützend einsetzen

07.03.2024 bis 08.03.2024

Professionelles Projektmanagement in der Praxis

Definition eines klaren und unmissverständlichen Projektauftrags als Basis und Startpunkt für ein erfolgreiches Projekt - Systematisches Erfassen von Anforderungen und Kundenwünschen - Ausplanen eines Projektes in allen Dimensionen: Ziele, Timeline, Budget und Ressourcen, insbesondere Personal - Effizientes Durchführen von Projekten mit Hilfe bewährter und neuer, agiler Methoden - Zahlreiche praktische Übungen zur Anwendung und Vertiefung der Inhalte - Absolute Transparenz für alle Beteiligten bewirkt, Projekte im Budget, zielsicher und termingenau abzuschließen

11.03.2024 bis 12.03.2024

Der verkaufsstarke Innendienst

Effiziente Zusammenarbeit und Kommunikation mit anderen Bereichen - im Unternehmen - Der verkaufsstarke Innendienst und Außendienst - ein erfolgreiches Team - Professionelle Kommunikation mit Kaufentscheidern und Kaufbeeinflussern - Verhandlungs-/ Preisgespräche am Telefon erfolgreich und gewinnbringend führen - „Wie sage ich es dem Kunden“: Unangenehme Botschaften souverän übermitteln

11.03.2024 bis 12.03.2024

Fehlermöglichkeits- und Einflussanalyse (FMEA)

FMEA-Anwendung nach VDA - Produkt-FMEA bzw. Konstruktions-FMEA - Prozess-FMEA - Praktischer Erstellung von FMEAs - FMEA-Moderation - Durchgängige FMEA-Analyse von der Produkt-FMEA über die Prozess-FMEA bis hin zum Control-Plan

12.03.2024 bis 13.03.2024

Führen mit Emotionaler Intelligenz und Menschenkenntnis

Meine „roten Knöpfe“: Automatische Reaktionen analysieren und steuern - Klarheit über eigene Emotionen gewinnen und das Gefühlschaos beseitigen - Steuerungsmechanismen für eigene Gefühle und Handlungen - Schwierige Gesprächspartner und Persönlichkeitstypen besser einschätzen - Empathie für die Erreichung von Zielen einsetzen - Negative Wechselwirkungen mit anderen durchbrechen und in eine konstruktive Richtung lenken

12.03.2024 bis 13.03.2024

Personalentwicklung Kompakt (NEU)

Im Spannungsfeld von Digitalisierung, Arbeitgeberattraktivität, New Work, Fachkräftemangel und Lebensphasen gewinnt die Personalentwicklung aktuell enorm an Bedeutung. Gewinnen Sie in diesem Seminar einen Überblick über die aktuelle Personalentwicklung, deren Einbindung ins Unternehmen, Ziele, Maßnahmen, Instrumente sowie des Prozesses der Personalentwicklung.

13.03.2024 bis 13.03.2024

Fabrikplanung: Fertigung, Prozesse und Logistik optimieren

Wettbewerbsfähigkeit hat heute viel mit Anpassungsfähigkeit und Wandel zu tun. Industrie 4.0 hält Einzug in die Produktion und stellt ganz neue Anforderungen an die Fabrikplanung. Eine Planung von „innen nach außen“ ist deshalb in vielen Fällen entscheidend für eine effiziente und nachhaltige Fabrikplanung und -optimierung.

13.03.2024 bis 14.03.2024

Praxisorientierte Mitarbeiterführung und zielgerichtete Kommunikation

Entwicklung der Persönlichkeit zur Führungskraft - Grundlagen der Kommunikation - Die richtige Gesprächsführung mit Mitarbeitern - Schwierige Führungssituationen und Konflikte - Richtige Delegation - Fallbeispiele und praktische Übungen

14.03.2024 bis 14.03.2024

Die Maschinenverordnung 2023/1230 für Ein- und Umsteiger (NEU)

Die neue Maschinenverordnung hat viele Dinge verbessert, die in der bisherigen Maschinenrichtlinie immer wieder zu Irritationen und Problemen geführt hatten. Mit diesem Seminar werden Ein- und Umsteiger gleichermaßen abgeholt und alle wirklich relevanten Änderungen erläutert, ohne Panik zu verbreiten.

14.03.2024 bis 15.03.2024

Von der Funktion zur Toleranz - der Prozess zur Form- und Lagetolerierung

Methodische Vorgehensweise - Anforderung und Funktionen - Übersicht der geometrischen Funktionsarten - Kriterien zur Beurteilung der Funktionseinhaltung - Fügefolge und Fertigungsprozesse - Ausrichtung der Bauteile - Vergabe der Bezüge - Toleranzvergabe nach GPS Standard entsprechend DIN/ISO (Geometrische Produkt-Spezifikation) - Toleranzmanagement im Entwicklungsprozess

18.03.2024 bis 19.03.2024

"Hart aber fair" - klarer Kopf bei Verhandlungen und Konfliktgesprächen

Trennung zwischen Sach- und Beziehungsebene - Strategien, um die eigenen Verhandlungsziele effektiver zu erreichen - Das Harvard-Verhandlungs-Modell - Was tun bei festgefahrenen Verhandlungen? - Deeskalationstechniken - Fälle, Beispiele und praxisnahe Übungen

18.03.2024 bis 19.03.2024

Leitfaden zur nachhaltigen Effizienzsteigerung im Projektmanagement

Unsicherheiten und das „Gesetz von Murphy“ - Wie das Management (oft) den Erfolg verhindert - Was Mitarbeiter und Führungskräfte im Projektgeschäft wirklich brauchen - Sicherheit in der Projektplanung und Prioritäten - Transparenz und Interventionsstrategien

19.03.2024 bis 20.03.2024

Risikobeurteilung in der Praxis

Risikobeurteilungen sind notwendig, daran besteht kein Zweifel. Die meisten EU-Richtlinien fordern sie ausdrücklich als Voraussetzung für die Konstruktion sicherer Produkte, die das CE-Kennzeichen tragen sollen. Dieses Seminar ist eine nachvollziehbare Einführung in die Grundlagen der EU-Regelsetzung und eine praxisorientierte Anleitung, um die Anforderungen im eigenen Unternehmen umzusetzen.

19.03.2024 bis 20.03.2024

Dichtheitsprüfung in der Produktion

Dichtheitsprüfung: Definitionen, Grundlagen, Methoden, Spezifikationen, Berechnungen - Lecksuche mit Prüfgasen: integrale, quantitative Methoden und lokalisierende Methoden mit den Prüfgasen Wasserstoff und Helium anhand von ausgewählten Praxisbeispielen - Anforderungen an Abdichtwerkzeuge in Abhängigkeit vom Verfahren - Dichtheitsprüfung mit Wasserbad, Ultraschall und in Kombination - Druckänderungsprüfungen: Druckanstieg, Druckabfall und Differenzdruckprüfung - Durchflussverfahren: Volumenstrom und Massenstromverfahren im Vergleich zu anderen Methoden - Weitere Verfahren der Dichtheitsprüfung in Pharmazie und anderen Industriezweigen

21.03.2024 bis 21.03.2024

Produkthaftung in der Technik

"Wenn Du nicht brav bist, bekommst Du kein Abendessen" - so ähnlich könnte man das Zusammenspiel zwischen Produktsicherheitsrecht und Produkthaftungsrecht beschreiben. In diesem Seminar möchte ich Ihnen die Konsequenzen für technische Unternehmen aufzeigen, die "nicht brav sind", sich also nicht an die Vorgaben des europäischen Produktsicherheitsrechts halten. Und was bedeutet es, "kein Abendessen zu bekommen"? Die Sanktionen für Versäumnisse in der Umsetzung des Produktsicherheitsrechts können Ansprüche nach dem Produkthaftungsgesetz sein. Im harmlosen Fall geht es um Maßnahmen der Marktüberwachung wie Geldbußen, Verkaufsverbote, Nachrüstungen oder Rücknahme. Im schlimmsten Fall drohen hohe Summen für Schadensersatz und Kompensationen. Obwohl ich Ingenieur und kein Jurist bin, kommen wir um etwas Juristerei in diesem Seminar nicht herum. Der Schwerpunkt liegt aber klar auf den praktischeren Themen, wie der Umsetzung der Anforderungen aus dem europäischen Produktsicherheitsrecht.

21.03.2024 bis 22.03.2024

Lasten- und Pflichtenheft: Spezifikationsdokumente optimal gestalten (NEU)

Anforderungen formulieren, Usability optimieren, Mißverständnisse vermeiden lernen.

25.03.2024 bis 26.03.2024

GENERATION X, Y und Z - Zusammenarbeit in altersgemischten Teams optimal gestalten

Die Generationen X, Y und Z - wie sie ticken und was sie auszeichnet. Wie Führungskräfte sich auf die jungen Generationen vorbereiten können. Die Eigenschaften der Generationen verstehen und deren Stärken erkennen und nutzen. Mögliche Generationenkonflikte erkennen und lösen. Welche Werte haben „die Jungen“ wirklich? In altersgemischten Teams arbeiten. Generationenmix im Unternehmen: Wie funktioniert die gemeinsame Ansprache?

26.03.2024 bis 26.03.2024

Anforderungen an das Inverkehrbringen von Maschinen in die USA

Die rechtl./normative Landschaft in den USA - Marktzugangsvoraussetzungen in USA - Beispiele für normative Anforderungen - Anforderungen an die Benutzerinformationen - Produkthaftung in USA

04.04.2024 bis 05.04.2024

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Die ersten 100 Tage als Führungskraft. Führen zwischen Kollegialität und Loyalität. Den eigenen Führungsstil entwickeln: Der Weg zur Führungspersönlichkeit. Was sind die typischen Aufgaben einer Führungskraft? Instrumente und Werkzeuge der Führung. Welche Führungsqualitäten besitze ich, und welche brauche ich zusätzlich?

09.04.2024 bis 10.04.2024

Funktionale Sicherheit von Steuerungen an Maschinen und Anlagen

Besonders bei komplexen Maschinen hängt die Sicherheit der Personen, die sie bedienen, von der Zuverlässigkeit der Steuerung ab. Die EN ISO 13849 ist die Grundlage, um die Sicherheit von komplexen Maschinensteuerungen zu bewerten. Die Umsetzung ist für viele eine Herausforderung, da es eine sehr komplexe Norm ist. In diesem Seminar lernen Sie praxisbezogen, wie Sie die Norm anwenden und entsprechende Berechnungen durchführen.

10.04.2024 bis 11.04.2024

Konstruieren mit Kunststoffen

Beeinflussung der Formteilqualität. Kunststoffgerechtes Gestalten von Spritzgießteilen. Dimensionierung von Kunststoff-Formteilen. Schraubverbindungen. Schnappverbindungen. Kunststoffschweißen. Klebeverbindungen. Rapid Prototyping.

11.04.2024 bis 12.04.2024

Value Engineering: Produkt- und Prozesskosten methodisch und effizient senken

Nutzen von Synergieeffekten des Value Engineerings und des Lean Management - Ganzheitliche Betrachtung entlang des Produkt-Entstehungsprozesses - Methodenwissen aktualisieren und erweitern - Veranschaulichung anhand von Praxisbeispielen - Erkennen individuell sinnvoller Methoden im alltäglichen Betriebsumfeld - Innovative Einsparmöglichkeiten durch softwarebasierte Tools „State of the Art“

11.04.2024 bis 12.04.2024

Einstieg in Python und Maschinelles Lernen

Ziele und Aufgaben der Arbeitsvorbereitung - Rahmenbedingungen der Leistungserstellung - Arbeitsvorbereitung als Controlling der innerbetrieblichen Supply Chain - Materialfluss und Fertigung im Kundentakt - Das ganzheitliche Arbeitsvorbereitungskonzept - Erfolgsfaktoren und Praxistipps - Übungen und Fallbeispiele aus der betrieblichen Praxis

11.04.2024 bis 12.04.2024

Produktmanagement für technische Produkte und Dienstleistungen

Durch systematisches Produktmanagement den Produkterfolg steigern - Welche Aufgaben, Verantwortung und Kompetenzen haben Produktmanager? - Durch klare Schnittstellen die Zusammenarbeit verbessern - Produktnutzen herausarbeiten und überzeugend kommunizieren - Techniken zur Analyse und Darstellung wichtiger Informationen richtig nutzen - Marketingpläne erstellen, professionell präsentieren und konsequent umsetzen - Neue Produkte erfolgreich im Markt einführen

12.04.2024 bis 12.04.2024

Kompaktseminar: Gekonnt Preiserhöhungen durchsetzen

Den Markt kennen - besser als der Kunde; Preiserhöhungs-Strategien individuell entwickeln: Was kostet uns eine nur teilweise umgesetzte Preisanpassung? - Wie man seinen Kampfgeist entwickelt - Die Welt der Einkäufer kennen und nutzen - Den Kunden und die bisherige Geschäftsbeziehung analysieren - Den Markt kennen - am besten besser als der Kunde selbst - Unsere eigene Position am Markt analysieren und bewerten - Eine sehr individuelle Verhandlungs-Strategie aufbauen

15.04.2024 bis 16.04.2024

Technische Sachverhalte überzeugend präsentieren

Mit sicherer Kommunikation Kunden, Mitarbeiter, Kollegen und Vorgesetzte überzeugen. Visualisieren, die Sinne mobilisieren. Präsentations- und Überzeugungstechnik optimieren. Körpersprache - nonverbale Kommunikation. Rhetorik - mit der Wirkung der Worte Entscheidungen und Entscheider gewinnen. Optimale Präsentation durch Planung und Vorbereitung.

15.04.2024 bis 16.04.2024

Mit Veränderungen konstruktiv umgehen

Typische Phasen bei Veränderungen & deren Systematik kennenlernen - Erarbeitung von Handlungsmöglichkeiten im Umgang mit eigenen Widerständen & Sorgen - Wie kann ich zum aktiven Gestalter werden? Und wo sind auch Grenzen? - Die Perspektive der Führungskräfte: Deren Rolle in Veränderungsprozesse und „Wie passt meine Rolle dazu?“ - Trotz schneller und komplexeren Veränderungen gesund bleiben

15.04.2024 bis 16.04.2024

Multiprojektmanagement effektiv einführen

Realitäten im Multiprojekt-Geschäft - Ursachenforschung für die typischen „Symptome“ - Anforderungen an ein Multiprojektmanagement - Den Veränderungsprozess gestalten - Maßnahmen für schnelle Erfolge - Projekt- und Multiprojekt-Planung - Die Projekt-Umsetzung steuern

16.04.2024 bis 16.04.2024

Kompaktseminar: Arbeitsrecht für Vorgesetzte

Fallstricke im Bewerbungsgespräch und bei der Einstellung - Wissen, was wo steht: Grundlagen zum Arbeitsverhältnis - Sanktionierung von Fehlverhalten des Mitarbeiters - Sicher und endgültig: Arbeitsverhältnisse fehlerfrei beenden - Brennpunkte und neueste Rechtsprechung

16.04.2024 bis 17.04.2024

Technische Dokumentation kompakt

Was ist heute Stand der Technik? - Hinweise zu Methoden und Software - Anforderungen aus Gesetzen und Normen - Adressatengerecht recherchieren und texten - Standardisierungs-Techniken - Ein „Hilfe zur Selbsthilfe“-Paket - Basis-Know-how auf die Schnelle

17.04.2024 bis 18.04.2024

Maßhaltigkeit von Kunststoff-Formteilen

Die funktions- und kostenbewusste Tolerierung - Kunststofftechnische Grundlagen für die Maßtolerierung - Vorstellung und detaillierte Erklärung der DIN 16742 und die ISO 20457-Toleranzbewusste Gestaltung von Kunststoff-Formteilen

17.04.2024 bis 18.04.2024

Führen ohne Macht

Wie motiviere ich Mitarbeiter verschiedener Bereiche dazu, sich für eine gemeinsame Aufgabe zu engagieren? Klare und eindeutige Kommunikation. Eindeutige Ziele und Vereinbarungen. Persönliche Stärke und Durchsetzungsvermögen. Konfliktreiche Situationen vermeiden, erkennen und lösen. Fallbeispiele und praktische Übungen.

18.04.2024 bis 19.04.2024

New Ways of Work (NEU)

Vorbereitung auf die agile Arbeitswelt der Zukunft mit KI, Workspace & digitaler Transformation

18.04.2024 bis 18.04.2024

Dokumentation und Sanktionierung von Mitarbeiter-Fehlverhalten

Typisierung möglicher Pflichtverletzungen im Arbeitsverhältnis - Mögliche Sanktionen und Maßnahmen des Arbeitgebers - Richtige Dokumentation seitens des Arbeitgebers - Hinweise bei Rechtsstreitigkeiten - Aktuelle Rechtsprechung

19.04.2024 bis 19.04.2024

Form- und Lagetolerierung von elastischen und zwangsverformten Bauteilen

Normenübersicht DIN EN ISO 8015/5459/1101/10579 - Unterschied starre und nicht-formstabile Bauteile - Spezifikation entsprechend der Funktion und Anwendung der Bauteile - Übungen zu Fallbeispielen - Analyse des Nutzens

22.04.2024 bis 23.04.2024

Change Management - Veränderung erfolgreich gestalten und steuern

Identifikation von Schwierigkeiten und aufsetzen der entsprechenden Lösungsmaßnahmen in Veränderungsprozessen, Veränderungen im Team erfolgreich begleiten (Change-Management), (Agile) Führungsinstrumente und moderne Fehlerkultur, Erfolgsfaktor Kommunikation - die richtigen Werkzeuge in Konfliktsituationen, Team-Identifikation & Motivation, Widerstände erfolgreich lösen als Change-Agent

23.04.2024 bis 24.04.2024

Sicherheitstechnik im Maschinen- und Anlagenbau

Von der Risikobeurteilung zur Entscheidung über Schutzmaßnahmen - Technische Schutzmaßnahmen, technische Regeln aus den 10 wichtigsten Sicherheitsnormen - Trennende und nicht trennende Schutzeinrichtungen - Schutzmaßnahmen in verketteten Anlagen und bei „hängenden“ Achsen - Sicherheit von Roboteranwendungen - Sicherheit bei Transport und Instandhaltung

23.04.2024 bis 24.04.2024

Nutzung künstlicher Intelligenz (KI) im Projektmanagement (NEU)

Projektmanagement der Zukunft: Künstliche Intelligenz effektiv nutzen

24.04.2024 bis 24.04.2024

IT-Projektverträge für Nicht-Juristen (NEU)

IT-Projektverträge sind rechtslastig und kostenintensiv. Fehler bei der Auswahl des Vertragspartners und/oder Vertragsgestaltung und Durchführung können viel Ärger produzieren, ggf. unnötige weitere Kosten und schlimmstenfalls hohe Folgekosten.

24.04.2024 bis 25.04.2024

Führen mit Emotionaler Intelligenz und Menschenkenntnis

Meine „roten Knöpfe“: Automatische Reaktionen analysieren und steuern - Klarheit über eigene Emotionen gewinnen und das Gefühlschaos beseitigen - Steuerungsmechanismen für eigene Gefühle und Handlungen - Schwierige Gesprächspartner und Persönlichkeitstypen besser einschätzen - Empathie für die Erreichung von Zielen einsetzen - Negative Wechselwirkungen mit anderen durchbrechen und in eine konstruktive Richtung lenken

25.04.2024 bis 25.04.2024

Bedienungs- und Betriebsanleitungen mit IEC/IEEE 82079-1 und ISO 20607

IEC/IEEE 82097-1: Bedeutung und rechtliche Perspektive - Anforderungen an den Inhalt und die Gestaltung von Anleitungen - Sicherheits- und Warnhinweise - weltweit konform - Elektronische Medien, Online-Hilfen, Anleitungs-Apps - Anforderungen an den Redaktionsprozess - Redaktionsleitfaden und Qualitätssicherung - Strategie zur Umsetzung der Norm in das Unternehmen

30.04.2024 bis 30.04.2024

Konstruktive Feedback- und Fehlerkultur

Wahrnehmung: Wahrheit, Interpretation oder Bewertung? Fehler? - alltäglich und menschlich! Vertrauenskultur als Basis für eine gute Fehlerkultur, Ehrliches wertschätzend Feedback, Feedback als Selbstverständlichkeit, Offener und konstruktiver Umgang mit Fehlern?

02.05.2024 bis 03.05.2024

GENERATION X, Y und Z - Zusammenarbeit in altersgemischten Teams optimal gestalten

Die Generationen X, Y und Z - wie sie ticken und was sie auszeichnet. Wie Führungskräfte sich auf die jungen Generationen vorbereiten können. Die Eigenschaften der Generationen verstehen und deren Stärken erkennen und nutzen. Mögliche Generationenkonflikte erkennen und lösen. Welche Werte haben „die Jungen“ wirklich? In altersgemischten Teams arbeiten. Generationenmix im Unternehmen: Wie funktioniert die gemeinsame Ansprache?

06.05.2024 bis 07.05.2024

Form- und Lagetolerierung

Die Inhalte der neuen internationalen Normen richtig umsetzen. Wahl eines geeigneten Tolerierungsprinzips. Normgerechte Zeichnungseintragung, Fertigungs-, funktions- und prüfgerechte Festlegung von Bezügen. Fehlerhafte und missverständliche Eintragungen erkennen und sicher beseitigen. Verminderung der Fertigungs- und Prüfkosten. Konstruktionszeichnungen vereinfachen durch Einbindung von 3D-CAD-Modellen. Erkennen von Einsparungspotenzialen. Haftungsrisiken vermindern

13.05.2024 bis 13.05.2024

Kompaktseminar: Besser verhandeln durch die "Brille" des Einkäufers

Preisakzeptanz beim Einkauf schaffen. Die Beweggründe der Einkäufer verstehen - die Verhandlungsstrategie darauf abstimmen. Einkäufer-„Angriffe“ abwehren mit Insider-Wissen. „Preis-Drücker“ erkennen und aussichtsreich kontern.

15.05.2024 bis 15.05.2024

Preisverhandlungen mit dem Rücken zur Wand

Unfaire Einkäufertaktiken und miese Tricks kennen und gezielt bei harten Preisverhandlungen abwehren - Emotionale Zuspitzung und Manipulationsversuche erkennen und abwehren - Preisverhandlungen souverän und gewinnbringend führen - Dramaturgie, Phasen und Zeitmanagement bei Verhandlungen - Leitfaden zum Aufbau der eigenen Verhandlungs-Tool-Box - Aufbau eines eigenen individuellen Verhandlungs-Stils

16.05.2024 bis 17.05.2024

Erstellung normgerechter Technischer Zeichnungen

Kenntnis der wichtigsten Normänderungen - Praktische konstruktive Umsetzung der neuen internationalen Normen - Verringerung der Fertigungs- und Prüfkosten und Erhöhung der Produktwertigkeit durch funktionsgerechte Tolerierung - Erhöhung der Rechtssicherheit durch Kenntnis der wichtigsten „Default-Regeln“ - Reduzierung des innerbetrieblichen Abstimmungsbedarfs - Kundenzeichnungen richtig interpretieren

16.05.2024 bis 17.05.2024

NextGen Leaders (NEU)

Boosten Sie Ihre Karriere-DNA in unserem dynamischen 2-Tages-Seminar!

04.06.2024 bis 05.06.2024

Praxisorientierte Mitarbeiterführung und zielgerichtete Kommunikation

Entwicklung der Persönlichkeit zur Führungskraft - Grundlagen der Kommunikation - Die richtige Gesprächsführung mit Mitarbeitern - Schwierige Führungssituationen und Konflikte - Richtige Delegation - Fallbeispiele und praktische Übungen

11.06.2024 bis 11.06.2024

Preisverhandlungen mit Großkunden - Strategie - Taktik - Psychologie

Typische Preissenkungs-Forderungen im Großkunden-Umfeld, Strategie, Taktik, Psychologie und Dramaturgie in Preis-Gesprächen. Den Entscheidungsprozess frühzeitig zu beeinflussen. Die „Waffenkammer“ der Verhandlungs-Hebel und -Tools. Einkäufer-Strategien proaktiv begegnen und profitabel für uns nutzen. Die Persönlichkeit als entscheidendes Verhandlungselement.

13.06.2024 bis 14.06.2024

Produktmanagement für technische Produkte und Dienstleistungen

Durch systematisches Produktmanagement den Produkterfolg steigern - Welche Aufgaben, Verantwortung und Kompetenzen haben Produktmanager? - Durch klare Schnittstellen die Zusammenarbeit verbessern - Produktnutzen herausarbeiten und überzeugend kommunizieren - Techniken zur Analyse und Darstellung wichtiger Informationen richtig nutzen - Marketingpläne erstellen, professionell präsentieren und konsequent umsetzen - Neue Produkte erfolgreich im Markt einführen

18.06.2024 bis 19.06.2024

Nutzung künstlicher Intelligenz (KI) im Projektmanagement (NEU)

Projektmanagement der Zukunft: Künstliche Intelligenz effektiv nutzen

18.06.2024 bis 19.06.2024

Mit effizientem Reparaturservice Kunden begeistern

Schwachstellen in der Reparaturabteilung erkennen und beseitigen: Lösungsansätze aus der Praxis - Fallbeispiele: Reparatur von mechanischen Komponenten, Reparatur von elektronischen Komponenten, Reparatur von Messinstrumenten - Organisationsstrukturen administrativ & operativ optimieren - Reparaturen, Daten im Produktlebenszyklus - Havarie-Management - Innovativer Kundendienst in der Praxis - Service, Vertrieb, Marketing: ein komplettes System

18.06.2024 bis 19.06.2024

Don't work hard, work smart! Prioritäten erkennen und durchsetzen

Situationsanalyse - was ist mit mir los? - Ziele - welches genau sind meine Ziele? - Prioritäten richtig setzen und auch gegen Widerstände durchsetzen - Einflussfaktoren auf die eigene Leistung kennen und berücksichtigen - Zeitdiebe erkennen, Ursachen analysieren und Lösungen finden - „Power-Talking“ in der Kommunikation anwenden - Motivationsfaktoren und deren Einfluss erkennen - Den eigenen Arbeitsstil optimieren - Work-Life-Balance (wieder) erlangen - Den Erfolg langfristig sichern

20.06.2024 bis 21.06.2024

Vom Kollegen zum Vorgesetzten

Die ersten 100 Tage als Führungskraft. Führen zwischen Kollegialität und Loyalität. Den eigenen Führungsstil entwickeln: Der Weg zur Führungspersönlichkeit. Was sind die typischen Aufgaben einer Führungskraft? Instrumente und Werkzeuge der Führung. Welche Führungsqualitäten besitze ich, und welche brauche ich zusätzlich?

20.06.2024 bis 20.06.2024

Komplexität managen und Überblick behalten - gar nicht so kompliziert

Komplexität allgemein und in der produzierenden Industrie speziell - Strategischer Umgang mit Komplexität - Software Tools für Komplexitätsmanagement - Praxisbeispiele

25.06.2024 bis 26.06.2024

Optimale Arbeitsvorbereitung in Produktion & Fertigung

-Ziele und Aufgaben der Arbeitsvorbereitung - Rahmenbedingungen der Leistungserstellung - Arbeitsvorbereitung als Controlling der innerbetrieblichen Supply Chain - Materialfluss und Fertigung im Kundentakt - Das ganzheitliche Arbeitsvorbereitungskonzept - Erfolgsfaktoren und Praxistipps - Übungen und Fallbeispiele aus der betrieblichen Praxis

25.06.2024 bis 26.06.2024

GENERATION X, Y und Z - Zusammenarbeit in altersgemischten Teams optimal gestalten

Die Generationen X, Y und Z - wie sie ticken und was sie auszeichnet. Wie Führungskräfte sich auf die jungen Generationen vorbereiten können. Die Eigenschaften der Generationen verstehen und deren Stärken erkennen und nutzen. Mögliche Generationenkonflikte erkennen und lösen. Welche Werte haben „die Jungen“ wirklich? In altersgemischten Teams arbeiten. Generationenmix im Unternehmen: Wie funktioniert die gemeinsame Ansprache?

26.06.2024 bis 26.06.2024

Klartext: IT-Vertragsrecht kompakt für Nicht-Juristen

Grundlagen für Verträge und AGB - Das tägliche vertragstechnische Handwerkszeug - Vertragsabschluss und Durchführung - Die gesetzlichen Vertragstypen und ihre wichtigsten Unterschiede - Gewährleistung und Haftung - Lizenzrecht - Cloud Computing und Datenschutz - Einzelne wichtige Vertragsbedingungen

26.06.2024 bis 27.06.2024

Agiles Projektmanagement mit Scrum (mit VDI-Zertifikat) (NEU)

Zwei-tägiges aus der Praxis entstandenes VDI-Zertifikatsseminar, welches Ihnen die Welt von Scrum erläutert und anwendbare Tools zur Verfügung stellt, um Agilität nicht nur zu verstehen, sondern auch gewinnbringend einsetzen zu können.